

私营企业主任人大代表或 政协委员的因素分析*

吕 鹏

提要:让私营企业主担任人大代表或政协委员,是我国政府吸收新兴社会阶层参政议政最重要的机制之一。通过使用“中国私营企业主抽样调查”的数据,本文试图回答以下两个问题:第一,促成入选为人大代表和政协委员的影响因素之间存在哪些差异;第二,入选为“县乡级”和“地级及以上”的人大代表或政协委员的主要影响因素之间是否存在差异。本文发现,不管是在较高层级还是较低层级的人大和政协中,经济财富只是门槛,党员身份也不是当选的保证;而像具有社会责任感的“士绅”那样去行事,则扮演着重要的角色。在此经验发现的基础上,本文提出了“财绅政治”这一概念用以概括我国私营企业主参政议政的现状。

关键词:私营企业主 参政议政 财绅政治

一、引 言

中国私营经济的蓬勃发展催生了私营企业主这一“新经济精英”群体。他们不仅在经济实力上日益壮大,而且在社会和政治领域也提出了越来越多的新诉求。于是,许多学者开始提出这样的问题:一个蓬勃发展的私营部门是否会引发政治上的激烈变革。然而,基于多年全国性的调查和多项深入访谈,许多实证研究表明,中国商界的精英人士不太可能采取激进的方式进行政治变革(Goodman, 2008; Pearson, 1997)。与之相反,他们更喜欢使用一些非正式的网络来影响官员(Tsai, 2007),一些西方学者称他们为“合作式资本家”(Dickson,

* 本文是笔者主持的国家社会科学基金青年项目“要素市场的政商关系研究”(11CSH038)的阶段性成果。本文离不开张厚义、戴建中和陈光金的支持。笔者还要感谢夏传玲、古德曼(David Goodman)、李路路、刘欣、毕向阳、黄荣贵、赵联飞、孙明、陶马斯(Nicole Talmacs),以及中国社会学会2010年年会社会分层与流动分论坛的与会者,他们在不同阶段对本研究提供了宝贵的建议和帮助。

2000)或“国家的盟友”(Chen & Dickson, 2008),将这种非“正式”的渠道视为所谓“有弹性的威权主义”(Nathan, 2003)的一个主要表现。

作为对民营企业家的勉励,同时也作为统一战线的一项主要机制,党和政府通过多种途径授予私营企业主政治荣誉,已经成为一种常态措施。这些措施中,一个制度化的安排就是吸纳他们进入各级人民代表大会(下文简称“人大”)或者人民政治协商会议(下文简称“政协”)。事实上,虽然“正式政治”层面的制度安排还有党代会和工商联这两个渠道,但人大和政协这两个系统中的私营企业主,一是因为曝光率高,二是因为相对党代表的人数更多,因此一直是学术界在研究中国政商纽带时最为主要的对象。一些境外的政治评论家将这两个机构分别类比为中国的“上议院”和“下议院”(Li et al., 2008)。然而这一比喻是不准确、带有误导性的。我国的人大和政协不仅在功能上没有“上议院”和“下议院”之分,而且在遴选逻辑上也存在一定的差别。笔者将在下一节详析这两套机构以及它们的不同之处。不过另一方面,人大和政协身份确实都有一个特点,那就是能够进入这两个机构都代表的是一种信任和荣誉。

既然入选人大或政协是一种“政治勉励”,这意味着只有少部分的私营企业家可以入选。因此,可以说有两种类型的私营企业家:一是已经是人大代表或政协委员的“入选者”,^①二是没有进入两者中任何一个机构的“普通者”。那些在各种情况下总是成为焦点的“入选者”们,常常也是大众传媒和“商业成功之道畅销书”中最喜欢关注的话题,但这些报道很难被视为严肃的学术研究。此外,虽然现在已经有大量关于私营企业主参与政治生活的经验性的文章和著作,但是大多数的定量研究都是以地方性的调查为基础的,很少有研究是在全国的层次上分析谁会被选入人大或者政协。例如,有学者以柳州市 1017 家企业为个案,研究了企业主参政议政的决定因素,而且他们的研究没有将人大和政协分开讨论,而是合为一体(陆铭、潘慧,2009:73-77)。再比如,李宏彬等人的研究证明了企业历史和企业家的经验都对企业家参政议政有着显著

① 无论是中外媒体抑或是一些社会科学家,都喜欢给前者贴上“红色资本家”或者“红顶商人”的标签。然而,这些词语蕴含太多的含义,常常是性质混杂甚至被滥用的。它最常用的定义是拥有党员身份的资本家,但有时任何一个与党和国家有或多或少联系的企业家都可以被贴上这个标签。更重要的是,如我接下来要论证的那样,党员身份并不总是有助于被选为政协委员。因此,“入选者”这个词在本文中更加合适。

影响,但这项研究也是以地方数据为基础的(Li et al., 2006)。迪克森被广为引用的一篇论文(Dickson, 2007)也是如此,虽然那是以2005年对8个县的调查为基础的。还有些文章通过揭示“新富阶层”怎样和当地的政治精英合作,提供了关于地方一级“选举”的有趣观察,但这些研究不仅是以定性的个案研究为主,而且主要的兴趣点,也更多地是通过对“地方国家法团主义”之类现象的研究,来揭示地方政商关系的运作逻辑(Wank, 2001; Yan, 2011; Oi & Rozelle, 2000; Chen, 2011)。

当然,使用全国性数据的研究也广泛存在,但在参政议政这一议题上,许多文章只是单纯的描述或者演绎(Tian et al., 2008; Chen et al., 2006; Guiheux, 2006; Heberer, 2003)。另一些则强调人大或者政协内部成员之间的“政治关系”,但是这种关系往往被当做因变量而不是需要解释的对象(自变量),被用来解释诸如企业业绩、治理结构、银行贷款等方面的差异(吴文锋等,2008; Hu & Shi, 2009; Kennedy, 2008; Zhou, 2009)。

事实上,缺乏对私营企业主政治参与状况进行全国性状况分析的原因,很大程度上是因为许多研究者,尤其是外国的研究者,很难有机会接近可靠而真实的全国性私营企业主的数据信息。而笔者有幸得到了“中国私营企业主抽样调查”团队的支持,被允许使用全国性的调查数据。在这样一个有利的条件下,笔者得以较为恰当的描述全国层面上的私营企业主的政治参与情况。

本文的目的不仅仅是运用最新的数据在全国层面上进行经验性的评述,而且希望能够在理论上归纳在人大和政协的框架内私营企业主的政治参与情况。此外,本文还将人大和政协分开建模,从而试图避免其他一些研究将两者混合的缺陷。对不同层级的人大代表和政协委员的分析,也是本文相对于其他一些地方性研究的不同之处。总之,正如在后面所总结的那样,本文认为这种私营企业主的政治参与可以被概括为“财绅政治”,也就是说,如果在政治和社会上像“绅士”一样行动,当选为人大代表或者政协委员的可能性就会增加,而其他因素如经济实力只是当选的一个门槛而已。

二、研究对象和假设

每年人大和政协都是同时召开,构成了中国式的“两会制”。在我

国的政治环境中,媒体和官员都将它们相提并论,无论成为这两个机构中哪一个的一员都会被视作是在参政议政。然而,从宪法地位和历史传统上来说,人大代表的地位比政协委员的地位要更高一些。

全国人民代表大会是最高国家权力机关和惟一的立法机关。人大代表是依法通过五年一次的多层级选举体系选出的。人大代表享有法律所赋予的许多重要政治权利,他们中的一些人也确实在一直坚持承担自己对选民的责任(O'Brien, 1994, 2008)。毕竟,他们能被选民“选出”,也可以被依法“弹劾”。^①

相比之下,政协不是立法机构而是政治协商机构。一项人大的法案被通过就具有法律效力,而政协的建议无论通过与否都不具有这样的效力,尽管政府承诺在一定时间内会给予答复。此外,与人大代表基于“选区”的“半竞争式”选举体制不同(Chen & Zhong, 2002),政协委员的“推选”是基于“界别”而不是“选区”进行的。他们来自一系列的政治党派(比如中国共产党和其他民主党派)、其他的半官方组织(例如妇联),以及一些无党派人士。这几种界别的比例根据历史习惯和政治惯例来协商确定。由于这些原因,民营企业主一般通过中华全国工商业联合会(下文简称“全国工商联”)或其地方分支机构的提名进入各级政协,尽管有些人是通过其他组织(比如民主党派)而安排进入的。

总之,在制度设计上,人大的地位要比政协略高,人选的制度安排也不尽相同。在我国的政治体制之下,全国人大和全国政协有着相应的各级地方机构。在很多地方,各级人大的领导同时也是该行政区域的最高领导人(党委书记),而各级政协的主席则往往来自于在党委中排名第三或者第四的副书记。对于民营企业主来说,普通人大代表是一个比同级的普通政协委员更为光荣的称号,而事实上前者的大门对民营企业主敞开得也更加缓慢和谨慎。^② 例如,私营企业家刘永好早

① 最近的一个事例是,广州的64个市民申请弹劾当地的一位人大代表,因为他的公司声称将非法拆毁这些市民的房子。这一申请最终被法院否决了,但由于他的大代表身份,此事受到了全国范围的关注。

② 这仅仅适用于普通人大代表和普通政协委员的对比。一旦某位政协委员成为常务委员会的成员,甚至是政协副主席,他或者她的行政级别就比一般的人大代表高。这也可以解释为什么本文要分析使用多层次logistic回归方程而不是ordinal回归方程。当然,由于问卷本身并没有进一步询问常委会级别的政治参与情况,因此本文也没法对此做进一步地分析。

在1998年就成为全国政协常委会委员,另外两位民营企业家徐冠臣和尹明善在2003年成为省级的政协副主席。但到目前为止,并没有私营企业家被选为全国人大常务委员会委员,更不要说被提拔成为省一级的人大副主任。据媒体报道,2008年江苏的周海江和北京的张大中开创了历史,作为私营企业家被选为省级人大常委,这几乎比私营企业家成为省级政协常委至少晚了15年。^①鉴于这些情况,本文虽然考察的是私营企业主成为人大代表或政协委员的影响因素之间有什么差异,但其实比较的对象有五对。

第一对:“私营企业主中的人大代表”与“私营企业主中的政协委员”。

我国目前有五级行政区划:中央、省、市、县、乡镇。每一层级上的预算都由该地区的财政主管部门独立管理,这使得中央和地方的人大和政协事实上成为在人事和财政上相互独立的体系。此外,有学者指出,中国县乡两级的政治有许多共同点,特别是这两级中的私营企业大多是与亲属关系网交织的家族企业(Peng, 2004),或者由所谓的农民企业家操控(Fan et al., 1996)。考虑到人大和政协的“等级组织结构”,本文首先将县乡两级合并,再将“市—省—中央级”三级合并成一个类别,也就是“地市级以上”。由此,本文旨在找出“县乡级”和“市—省—中央级”这两个类别中,人大和政协成员资格的影响因素的不同。具体来说,就是对于各级的人大和政协,本文将会分别得出两组对比,一共有四对对比:

第二对:“乡镇级人大代表”与“普通私营企业主”。

第三对:“市—省—中央级人大代表”与“普通私营企业主”。

第四对:“乡镇级政协委员”与“普通私营企业主”。

第五对:“市—省—中央级政协委员”与“普通私营企业主”。

在很多政治学家看来,党和国家选举人大代表的逻辑和推选政协委员的逻辑在某种程度上是不同的,虽然在某些方面它们有很多共同的特征(例如,党委在遴选中的领导作用)。此外,经验证据表明,不同的“等级组织结构”之间可能存在差异。问题是:对于私营企业家而言,哪些因素可能影响其当选为人大代表或者政协委员?

^① 尚无资料显示或统计最早被选为省级政协常委的私营企业家是谁,因此没法知道私营企业主入选省级政协常委的年份。1993年各地“两会”后曾有一批私营企业主入选省级政协常委,因此至少可以推断出1993年是最为保守的“起始年”。

一个广为接受的说法是,企业家的政治地位与他们的财富多寡有关(Choi & Zhou, 2001)。经济增长这一共同的目标促使干部和企业家形成“地方性增长联盟”,这样反过来又刺激了寻租和政治庇护行为。然而,经济实力是否就是选入人大或政协的惟一或者最重要因素,尚需实践检验。事实上,一些地方政治案例研究表明,最有政治名望的私营企业主并不总是取得最大经济成就的人(章敬平,2004)。因此,本文提出如下假设:

假设 1:一个企业家成为人大代表或者政协委员的可能性,与其经济实力正相关,但是经济因素不足以起决定性作用。

很多学者强调,政治可靠性在与政府建立政治关系方面,发挥着重要的作用。尤其值得一提的是中共党员的身份。现有大量论文将私营企业主的党员、人大或政协委员身份当作独立变量,来研究它们对企业家的公司业绩(Nee & Oppen, 2009)、国有银行的金融支持(Li et al., 2008)、股市市值(吴文锋等,2008; Fan et al., 2007; 罗党论、唐清泉, 2009)的积极或者消极影响。

只有少部分的文献将人大和政协委员资格作为因变量。比如,一篇使用了“中国私营企业主抽样调查 2002”的论文提出,一个企业家的政治参与可能性随着他的政治资本的增长而增加,尤其当他是党员或者是某个国有企业的前任领导时(Li et al., 2006)。

党员的身份是重要的,但这个身份可被分为两类:一类是“老党员”,他们在经营自己的企业之前就已经入党;另一类是直到经营自己企业后才入党的“新党员”。

已有的研究指出,大多数的“老党员”有在党政机关以及/或者国有企业任职的经历(陈光金,2006;张厚义,2007)。应当注意的是,除了本身的任职经历外,“老党员”和他们昔日党政机关的同事们有着更加长久而广泛的联系。这些经历和联系都有可能为他们的政治前途做出贡献。因此,我们有如下假设:

假设 2.1:拥有党员身份的私营企业主更有可能被选为人大代表;特别是,当涉及“地市级以上”层次时,那些“老党员”当选的可能性更大。

由于政协委员和人大代表获得委任方式的差异,政协委员不包括在假设 2.1 的检验范围之内。作为立法机关的人大倾向于选择执政党党员。据报道,70%的现任全国人大代表是中共党员(Andrew, 2010)。与之相反,作为政治协商机构的“统一战线”,政协是在协商的基础上

在各不同界别的社会政治团体中分配席位。正如一位论者准确评论的那样,大多数的政协委员是“统一战线”的受益者(章敬平,2004),因为作为参政党的民主党派可以在政协系统中拥有确定比例的席位。换句话说,共产党员在政协委员中的代表比在人大中要少得多。因此,接下来的假设是:

假设 2.2:拥有民主党派身份的私营企业主更有可能被选为政协委员,尽管党员身份也发挥着较弱的显著作用。

无论共产党还是“民主党派”都属于政党。除了政党之外,另一个不容忽视的可以用来指示政治可靠度的制度是工商联系统。工商联是一个半政治化的机构,被视为连接私营部门和政府间的桥梁。根据其网站显示,截止 2010 年底,工商联已经拥有 271 万的私营企业成员。全国工商联和地方工商联的关系是指导关系,但是全国工商联的章程对地方工商联也有效。作为“统一战线”的一部分,工商联在政协中成为了一个单独的“界别”,它主要由私营企业主和一些为工商联工作的党政干部组成。因此,各级工商联在提名各级政协委员候选人中起着重要作用。此外,如果私营企业主被选为人大代表候选人,党的地方机关也经常向工商联咨询,而工商联也倾向于推荐自己的成员。由工商联保证的重要性导出假设 2.3:

假设 2.3:在“县乡镇”和“地级及以上”这两个行政级别中,工商联成员身份有助于私营企业主在人大和政协系统中获得席位。

除了政治和经济因素,一些学者强调承担社会责任是获得政治认可和社会地位的有效途径。例如,有学者通过使用“中国私营企业主抽样调查”1995 年的数据,提出至少是在进入 20 世纪 90 年代后,中国的私营企业主通过慷慨捐助政府的福利项目,相应地获得地方人大代表的提名(Ma & Parish, 2006)。作者将此描述为“托克维尔式的特殊时刻”(Tocquevillian special moment),认为这非常类似于 19 世纪晚期的法国——当时法国的新兴商业阶级为慈善事业和名誉机构提供了大量的资金支持。虽然作者使用的数据是 1995 年的,并且只讨论了人大代表,但他们提出的“托克维尔式的特殊时刻”在今天仍具有启发性。另一篇使用了“中国私营企业主抽样调查”2006 年数据的论文也得出结论:通过党、人大和政协成员资格来衡量的政治参与也和企业家的慈善事业正相关(梁建等,2010)。

事实上,不仅是慈善事业,其他承担社会责任的方式对于提升私营

企业主的社会形象和政治声望也起着越来越重要的作用。在现今的中国,民营企业主的慈善行为被摆在聚光灯下,每年会出版很多“慈善排行榜”和“企业社会责任排行榜”,它们的影响力也几乎可以和“财富排行榜”相比。此外,在本研究中,笔者根据所能得到的数据资料,增加一个用以测量企业社会责任的变量:即问卷中所调查的各类企业产品认证中,被访企业主的公司是否通过了其中的任意一项。^① 这种测量方法将在下一节介绍。我们在这里推出第3个假设:

假设3.1:在“县乡镇”和“地级及以上”这两个行政级别中,对慈善事业投入的增加将提高民营企业主在人大或者政协系统中获得席位的可能性。

假设3.2:在“县乡镇”和“地级”这两个行政级别中,获得产品质量认证有助于增加民营企业主在人大或者政协系统中获得席位的可能性。

我们还应当考虑几个人口统计学上的变量:年龄、性别、从事商业的年限和教育程度。由于人大代表和政协委员都是“兼职”工作,或者说是一种荣誉,因此年龄(及健康状况,通常是难以测量的)通常不被认为是很重要的因素。在中国,人们普遍认为女性在“参政议政”中具有优势,但是这一点没有能够得到全国性实证研究的证实。尽管某些群体(例如艺术或者科学领域)中少数杰出的女性确实会被认为更容易获得政治荣誉,但事实上,中国的商业领域依旧是由男性主导的。因此,本文接下来提出这样的假设:

假设4.1:在“县乡镇”和“地级及以上”行政层级,年龄、性别、从商年限对于当选为人大代表或政协委员没有统计学上的意义。

然而,教育因素应当被考虑。历史上中国民营企业主的平均受教育水平很低,但这种情况于20世纪90年代后期以来已大大改善。1993以来“中国私营企业主抽样调查”的一系列数据显示:1998年之后文盲消失,而到2006年有硕士学历者增加了6.5倍;在1993年,有17.2%的受访者大专毕业,47%受访者学历低于高中;到了2006年,这

① 这并不是一个测量企业社会责任的理想变量。但在没有其他变量可选的情况下,该变量提供了一个选项,让我们得以测量企业对产品质量的重视程度。从某种意义上来说,对产品质量的重视也是企业履行其社会责任的一个重要组成部分。也正是因为这个原因,在目前形形色色的企业社会责任的测量指标体系中,许多体系也将企业产品认证作为一个重要指标。

两部分比例分别变为 49.3% 和 17.1% (陈光金,2003;张厚义,2007)。因此,可以预计,在“参政议政”的问题上,人大和政协机构对于高等教育学历的要求一直在增加。这一判断导出以下假设:

假设 4.2:较高的学历有助于私营企业家增加在人大和政协系统中获得席位的可能性;特别是,“地级以上”行政层级比“乡镇”一级具有更高的标准。

三、研究设计

(一)数据

本文的统计数据来自“中国私营企业主抽样调查”,此项调查由中国共产党中央委员会统一战线工作部、全国工商联、中华人民共和国国家工商行政管理总局(以下简称工商总局)、中国民(私)营经济研究会联合资助和进行。其中的中共中央统战部是党政机关,国家工商总局是所有私营企业注册登记的国家管理机构,全国工商联和中国民(私)营经济研究会也都有不同程度的官方背景。这是惟——一个全国层面的系统性地收集私营企业主个人经济和社会政治状况信息的具有官方背景的大型调查。尤其值得注意的是,该调查从 1993 年开始每两年进行一次,从而为历时性的比较提供了动态的数据库。然而,由于历年问卷的设计有所不同,本文只用了 2008 年的截面调查数据。

2008 年的数据是以 2007 年年底为统一的调查时点,因此全部在 2007 年底之前在工商局登记注册的私营企业成为调查对象总体。2007 年新成立的私营企业不在调查范围内。具体的抽样工作,由全国工商联和国家工商总局分头完成。2008 年的调查中,工商联总共发放了 2888 份问卷,回收 2405 份问卷,净回收率达到了 83.3%;工商行政管理局发出 2000 份问卷,回收到 1693 份,净回收率为 84.7%。

由于组织和动员方式存在差异,全国工商联和国家工商总局的抽样方案不尽相同。作者在本文中被允许使用工商总局所收集的这部分数据,因此在此只介绍工商总局的抽样方案。与工商联采用多阶段分层抽样法不同,工商总局在全国设有固定的长期工作联系点。在每个工作联系点上,当地工商局知道所有私营企业的名字和所在地,因此抽

样方法比较简单:

第一步,把工作联系点上的每个私营企业都顺序编一个号,各不相同。第二步,采用“简单随机抽样办法”,用总局规定要做调查的户数 W 去除本工作联系点上私营企业总户数 N ,得到“抽样间距” K 。第三步,随机在总户数中抽一户 M_1 号。第四步,在总户数中抽取第 M_2 号: $M_2 = M_1 + K$; 抽取第 M_3 号: $M_3 = M_1 + 2K$; 抽取第 M_4 号: $M_4 = M_1 + 3K$ ……直到抽出第 $M_w = M_1 + (W - 1)K$; 第 M_1 、 M_2 、 M_3 、 M_4 …… M_w 号总共 W 户,从而完成从 N 户企业中抽取 W 户的任务。需要注意的是,虽然理论上来说,按照这样随机抽取的样本对全体企业有很好的代表性,且使用这套数据的多篇文章被国内顶尖经济类期刊所采用,但本文更多地认为本研究所揭示的相关关系,只是反映了被调查企业的情况,在推论到总体时,仍然需要慎重。

(二) 因变量

在 2008 年的调查中,被访者首先被问及是否以及是哪一级(镇、乡、县、地、省、国家或者不是)的人大代表。当被问及是否是政协委员时,排除了乡镇一级的选项。值得注意的是,这些问题都不是多选题,如此,事实上要求被访者选择的是自己拥有的最高级别的政治身份。

本研究中,人大代表和政协委员被分为三类:“县乡镇级代表/委员”,“地级及以上代表/委员”,“普通企业家”。更具体地说,对于人大代表,是这样界定的:(1)“县乡镇级代表”由县和乡镇级的代表组成;(2)“地级及以上代表”包括地级、省级和国家级的代表;(3)“普通企业家”则指的是没有人大代表身份的企业家。

对于政协委员来说,情况略有不同:(1)“县级政协委员”指的是县级政协中的企业家委员。这里有一个难题:在 2008 年的调查中,根据《中国人民政治协商会议章程》第 40 条相关规定,问卷没有设计镇一级的政协委员选项,而是将县设定为政协的最低层级。也就是说,标记在这里的只有县级这一层次。然而在实践中,20 世纪 80 年代后期到 90 年代初,一些镇通过各种方式建立了它们自己的政协,这是“机构膨胀”带来的一种后果。镇级政协的存在带来的一个问题就是使得此次调查中该部分的代表被忽略。不过另一方面,经验告诉我们这一部分的人数很少,对于整个政协的构成影响不大,因此上述问题可以忽略不

计。另外两个类别是:(2)“地级及以上政协委员”;(3)“普通企业家”,也就是没有政协委员身份的企业家。

(三)自变量

本研究一共有 10 个自变量,它们可以根据以下四个方面加以分类:政治可靠度(变量 1-2),经济实力(变量 3-4),社会责任感(变量 5-6),以及人口统计学特征(变量 7-10)。表 1 列出了本研究的因变量、自变量及其定义。

表 1 变量定义

| 变量名称 | 定义 |
|-------|--|
| 因变量 | |
| 人大代表 | 1-县乡镇级代表,2-地级及以上级别代表,3-其他。 |
| 政协委员 | 1-县级委员,2-地级及以上级别委员,3-其他。 |
| 自变量 | |
| 从商年限 | 开始经营自己企业的年限。 |
| 雇员人数 | 2007 年公司雇员人数。 |
| 营业额 | 2007 年公司营业总额(人民币 10,000 元)。 |
| 慈善 | 自私人企业运营后投入慈善事业的总额(人民币 10,000 元)。 |
| 年龄 | 2008 年被访者的年龄。 |
| 政党身份 | 1 表示“老党员”,2 表示“新党员”,3 表示“民主党派党员”,4 表示其他。 |
| 工商联成员 | 1 表示是工商联成员,0 其他。 |
| 教育 | 1 表示研究生,2 表示大学,3 表示高中及以下。 |
| 性别 | 1 表示女,0 表示男。 |
| 认证 | 1 表示有任何一项认证,0 表示没有。 |

1. 政党身份。分为四类:A.“老党员”,即在创办自己的私营企业或者企业“改制”之前就入党的私营企业主。在 2008 年的调查中,对于那些通过“改制”获得国有或者集体资产所有权的私营企业主,问卷询问了他们进行“改制”的时间;对于其他没有“改制”经历的被访者,问卷询问了他们什么时候开始经营自己的企业。由于问卷还同时针对党员企业主询问了入党时间,因此我们很容易地计算出一个变量来测量被访者是

在创业之前还是之后入党。^① B. “新党员”，即在开办自己企业之后入党的被访者。C. “民主党派”。不过，由于此项调查没有涉及加入民主党派的时间这一问题，因此我们不能确定被访者是在经营自己企业之前还是之后加入这些民主党派的。从日常经验上看，他们大多是在自己的事业发展之后被当地干部劝说加入的。D. “群众”，值得注意的是那些认为自己是共青团成员的被访者也被归为此类。这主要是因为共青团主要是在中学生中发展成员，所以不能作为测量政治可靠度的指标。^②

2. 工商联成员。这指的是被访者是否是工商联的成员。虽然工商联也和人大、政协一样，设置了相应的行政级别，但是2008年的调查中没有收集该方面的信息。因此，该变量在本文中只是一个简单的二二变量，其中0表示否，1表示是。

3. 2007年职工人数。有人会质疑这一变量是否有效，因为职工人数更多的是与公司相关，而不是与所有者有关。然而，另一方面来说，企业所有者的特性与企业本身的特性同样密不可分，尤其是在我国，很多公司所有者也同时是管理者（Chen et al., 2006）。因此，用企业层面的数据来分析企业主的问题并不会成为一个明显的问题。此外，该数据库中没有任何两个受访者来自于同一家企业的现象，因此不存在重复计算的问题。^③

4. 营业额。此次调查收集了被访私营企业的营业额，以人民币万元为测量单位（调查进行时间为2008年6月）。

5. 慈善。用企业成立后对慈善事业的投入来测量（以人民币万元为测量单位）。

① 这里存在的一个问题是，“改制”的情况非常复杂。有人认为，对一些企业来说，“改制”可以被粗略地理解成中国将国有或者集体所有企业“私有化”的委婉说法。然而，“改制”不能完全等同于私有化或者管理层收购，因为它提供了合法的政策支持，使得民营企业主摆脱了模糊的产权安排：20世纪80年代到90年代很多民营企业主使用“红色帽子戏法”，通过将自己的企业注册为国有或集体企业来掩饰私人所有权。因此，那些“红帽子企业”，虽然大多数采取集体所有制的乡镇企业形式，但在“改制”之前就已经是由民营企业主实际掌控了。不过，数据本身并没有告诉我们哪些企业戴过“红帽子”。因此，我们别无选择，只能忽略这些公司复杂的产权安排，以致在“创业年”的计算上存在偏差。

② 此外，大多数声称自己是共青团员的被访者都已经超过最高年龄28岁的限制。根据《中国共产主义青年团章程》，任何超过28岁的共青团员都不再保留团籍，除非该团员担任团内领导职务（该团员必须同时也是共产党员）。在2008年的调查中，全部314个声称自己是共青团员的被访者只有34人没有超过28岁，比例不到12%。正是考虑到这一问题，从2010年开始，该系列调查中已不再将团员作为政治面貌的一种。

③ 本文的一名匿名评审提出应该控制行业类型，因为不同行业的雇员数量意义是不同的。行业类型对入选人大或政协的影响可能确实存在，但在调查问卷中行业是一道多选题，且没有进行排序。考虑到众多企业进行多元化经营的现实，本文没有采用行业这一指标。

6. 认证。以企业是否获得以下认证来评估:ISO9000, CCEE, UL, CE 标志及 QS 认证。^①

7. 教育水平。问卷中的教育水平分为 6 个类别,分别是小学及以下、初中、高中(中专)、大专、大学和研究生。由于本研究侧重探讨大学学历和研究生学历相对于其他学历是否具有显著效应,因此教育水平被合并成 3 个类别:高中及以下;大学;研究生。这里大学包括大专。

8. 性别。这是一个二分变量:男性和女性。

9. 2008 年时的年龄。我们可以从表 2 中看到,被访者年龄最小的为 21 岁,最大的达到 84 岁。在中国,人大代表当选年龄不低于 18 岁,但是对于人大代表和政协委员的最高年龄却没有明确的规定——有的甚至担任代表或委员直到去世。

10. 从商年限。指的是开始经营私人企业的时间,测量方式是 2008 年减去被访者开始经营自己的企业的年份。

(四)方法

如前所叙,由于我们并不知道“常委会”层级的数据,因此,面对两个企业家即便一个为县级,一个为市级,也很难在技术层面断定谁的 actual 地位更高(更不要说其中存在的其他争议)。因为很可能两人中的一位是县级人大常委,而另一人为市级普通人大代表。也就是说,无法采用 ordinal 回归。于是,本文对于两个因变量的基本分析策略是使用多项式 logistic 回归(也被称为多项 logit 模型)。这一模型与一般的 logistic 回归模型不同,因为它的因变量可以拥有两个以上的类别。本研究将会有不止一个回归方程,而是两个或者以上的方程会被同时估计(方程的数目等于因变量类别的数目减一)。模型参数表示自变量每变化一个单位对某一因变量类别产生的影响,这一影响是相对于其他参照类别来说的。

① ISO9000 质量认证体系是国际认可的质量管理体系。中国电工产品认证委员会(CCEE)是代表中国参加国际电工委员会电工产品安全认证组织(IECEE)的惟一机构。美国安全检测实验室公司(UL)是一家独立产品安全认证机构,总部设在美国芝加哥。CE 标志(法文“Conformite Europeenne”的字母缩写)为符合欧洲健康、安全和环境要求的产品提供认证。QS 是质量安全的缩写,是中国食品安全的标志,代表对食品和食品制造企业的监管体系。作者在这里没有将所有的认证体系一一列举,因为不同的认证体系与不同行业紧密相关。例如,一家 IT 企业就不会想要得到食品质量认证。因此,大量的认证并不代表更高的产品质量。

四、研究发现

(一)描述性结果

表2显示了上述自变量和因变量在人大模型、政协模型和样本中的描述性统计结果。从数据来看,私营企业主平均拥有超过6年的经营经验。其中男性企业主超过80%。各个企业的营业额之间的差距非常大,从最少的20000元到最多的近12亿元。企业规模由雇佣10人的个体家庭企业,到雇佣6167名员工的大型企业不等。以下是一些主要的发现。

表2 人大模型、政协模型和样本中因变量和自变量的描述性统计

| 因变量 | 分类 | 人大 | | 政协 | |
|-------------|------------------|------|-------|------|-------|
| | | 频次 | 边际百分比 | 频次 | 边际百分比 |
| 人大或 政协委员 | 县乡镇级人大 (县级政协) | 102 | 12.0 | 110 | 13.1 |
| | 地级及以上 | 58 | 6.8 | 50 | 6.0 |
| | 普通企业主 | 690 | 81.2 | 680 | 81.0 |
| 自变量 | | | | | |
| 政党身份 | “老党员” | 232 | 27.3 | 224 | 26.7 |
| | “新党员” | 27 | 3.2 | 26 | 3.1 |
| | “民主党派成员” | 28 | 3.3 | 34 | 4.0 |
| | 群众 | 563 | 66.2 | 556 | 66.2 |
| 工商联成员 | 是 | 291 | 34.2 | 297 | 35.4 |
| | 否 | 559 | 65.8 | 543 | 64.6 |
| 教育 | 研究生 | 93 | 10.9 | 95 | 11.3 |
| | 大学生 | 421 | 49.5 | 414 | 49.3 |
| | 高中及以下 | 336 | 39.5 | 331 | 39.4 |
| 性别 | 女 | 160 | 18.8 | 154 | 18.3 |
| | 男 | 690 | 81.2 | 686 | 81.7 |
| 认证 | 是 | 279 | 32.8 | 266 | 31.7 |
| | 否 | 571 | 67.2 | 574 | 68.3 |
| 有效值 | | 850 | 100.0 | 840 | 100.0 |
| 缺失值 | | 843 | | 853 | |
| 总计 | | 1693 | | 1693 | |

续表 2

| 因变量 | 分类 | 人大 | | 政协 | |
|---------|------|-----|--------|----------|-----------|
| | | 频次 | 边际百分比 | 频次 | 边际百分比 |
| | 观测值 | 最小 | 最大 | 平均值 | 标准差 |
| 雇员人数(人) | 1625 | 10 | 6167 | 85. 17 | 314. 554 |
| 营业额(万元) | 1566 | . 2 | 118929 | 2701. 82 | 9443. 891 |
| 慈善(万元) | 1583 | 0 | 8666 | 27. 117 | 239. 644 |
| 年龄(年) | 1687 | 21 | 84 | 44. 14 | 8. 865 |
| 从商年限(年) | 1693 | 2 | 25 | 6. 33 | 3. 829 |

首先,“县乡镇”级和“地级及以上”人大代表和政协委员席位是稀缺资源。690名被访者(81.2%)从未被选为人大代表,680名被访者(81%)从未当选为政协委员。^①对于那些“入选者”,“地级及以上”比“县乡镇一级”更加罕见:102名受访者是“县乡镇级”人大代表,58名是“地级及以上”人大代表,分别占总样本数的12%和6.8%。至于政协委员,有110名(13.1%)“县级委员”和50名(6%)“地级及以上委员”。进一步分析发现,地级以上的省级和国家级的代表更是稀少:这两级的人大代表分别占1.1%和0.3%;两级的政协委员分别占1.4%和0.1%。

其次,有相当大比例的被访者是共产党员,分别占人大系统的30.5%和政协系统的29.8%。然而,“新党员”,即那些开办自己企业之后才入党的被访者,只占很小的比例,分别占人大模型的3.2%和政协模型的3.1%。进一步的分析揭示,68.6%的“新党员”在2001年以后才加入共产党。这一事实在某种程度上与媒体的报道相反:当1998年私营企业主正式获准可以入党时,许多记者和评论家预计将会掀起私营企业主入党的高潮。事实上,之前的研究已经表明(陈光金,2006;张厚义,2007),多数拥有党员身份的私营企业

① 有人也许会争论说,有证据表明私营企业主中的人大代表和政协委员通常不会超过10%。例如,一项报告指出,安徽省阜阳市1996年时,有6.6%的私营企业主是各级人大代表或者政协委员(Heberer, 2003)。在我看来这一比例应该更新。人大和政协中的私营企业主的比例在最近几年增幅相当大,因为自2006年以来,党和国家越来越要求从“两新组织”(新经济组织和新社会组织)中吸纳更多的代表。本文中私营企业主中的人大代表和政协委员的比例非常接近于个案研究收集的结果,同时与笔者利用“中国私营企业主抽样调查”近些年数据所做的分析接近(吕鹏,2012)。

主是“老党员”，他们大部分都有在国家机关或者国有企事业单位工作的经历。

最后，我们在这里讨论一些技术上的问题。表 2 中涉及人大代表和政协委员身份时，存在大量的缺失值：分别为 843 和 853。换句话说，在两个模型中的样本量，即针对模型中所有变量都不缺失的个案数量，分别为 850 人和 840 人。也就是说，本文的推论可能更适合于这些人群，对更大总体的推论尚缺乏一个完美的数据库的支持。另一方面，笔者认为多数没有回答此项问题的人是因为他们既没有进入人大也没有进入政协。当然其他一些可能性也不能被排除，如出于隐私和安全方面的考虑，对其他一些问题未予应答。

大量的缺失值不会影响多项 logistic 回归方程对最小样本量的要求，即每个自变量要求 15 - 20 个个案。数据库已经收集了 850 名和 840 名分别拥有人大和政协成员身份的个案，以及 10 个自变量。因此比率分别达到了 85:1 和 84:1，超过了规定的 15 - 20 个个案，甚至达到了每个自变量对应 30 - 50 个个案。

(二) 回归结果

我们的分析根据多项式 logistic 回归从检验人大代表(模型 1)开始，然后再加入对政协委员(模型 2)的分析。两个模型中，卡方值在 0.0001 水平上显著，所以我们可以得出结论：因变量和自变量组之间显著相关。此外，在 SPSS 运行的多项式 logistic 回归模型中，多重共线性是通过对 B 系数和标准误差的检测来判断的。B 系数(如表 3 所示)和标准误差(standard error)都不过大(模型 1 和模型 2 中没有一个被分析的自变量的标准误差大于 2)。所以没有证据表明该项分析存在严重的多重共线性问题。

表 3 确认了假设 1：经济实力(在这项调查中由“雇员数量”和“营业额”两个指标测量)在人大和政协的选举中只是起到一个“门槛”的作用。在大多数情况下，它们在 4 个回归方程的统计显著性相当微弱($p < 0.05$ ，甚至 $p < 0.1$)；有的情况下，显著性则不存在(地级及以上级别的政协委员，雇员数没有表现出显著性)。

政治可靠度的一组变量做出了显著的贡献。假设 2.3 认为工商联成员身份对于企业主获选人大代表和政协委员起着很强的作用。表 3 显示确实如此：在模型 1 和模型 2 中，工商联成员身份显著地增加了企

表 3 检验私营企业主人大代表或政协委员成员资格的决定因素的多项式 Logit 回归

| 自变量 | 模型 1 人大代表 | | | | | | 模型 2 政协委员 | | | | | |
|-------------------------|------------------|------------|---------|-------------------|------------|----------|----------------|------------|---------|-------------------|------------|---------|
| | 县乡镇级人大 VS. 普通企业家 | | | 地级及以上人大 VS. 普通企业家 | | | 县级政协 VS. 普通企业家 | | | 地级及以上政协 VS. 普通企业家 | | |
| | B | Std. Error | Exp (B) | B | Std. Error | Exp (B) | B | Std. Error | Exp (B) | B | Std. Error | Exp (B) |
| 截距 | -3.902 | .731 | | -6.034 | 1.054 | | -4.858 | .741 | | -6.512 | 1.102 | |
| 从商年限 | .017 | .032 | 1.017 | .037 | .043 | 1.038 | .036 | .032 | 1.037 | .147 | .039 | 1.158 |
| 雇员人数 | .001* | .001 | 1.001 | .001* | .001 | 1.001 | -.002* | .001 | .998 | .000 | .000 | 1.000 |
| 营业额 | .000* | .000 | 1.000 | .000* | .000 | 1.000 | .000 | .000 | 1.000 | .000* | .000 | 1.000 |
| 慈善事业 | .002* | .001 | 1.002 | .003** | .001 | 1.003 | .000 | .001 | .999 | .000 | .000 | 1.000 |
| 年龄 | .008 | .015 | 1.008 | .009 | .020 | 1.009 | .015 | .015 | 1.015 | .023 | .022 | 1.023 |
| 老党员 | 1.222*** | .282 | 3.393 | .916** | .359 | 2.498 | .644* | .273 | 1.904 | .317 | .402 | 1.374 |
| 新党员 (参照组:群众) | 2.082*** | .481 | 8.021 | -19.762 | .000 | 2.614E-9 | .923* | .538 | 2.516 | .436 | .783 | 1.547 |
| 民主党派 | .966* | .540 | 2.629 | -.100 | .870 | .905 | 2.039*** | .496 | 7.686 | 2.604*** | .572 | 13.512 |
| 工商联会员 | 1.172*** | .257 | 3.229 | 1.330*** | .364 | 3.781 | 2.401*** | .280 | 11.037 | 1.408*** | .390 | 4.087 |
| 教育 | -.344 | .436 | .709 | 1.778*** | .556 | 5.916 | .877* | .401 | 2.404 | 1.586** | .486 | 4.883 |
| (参照组:高中以下) | -.079 | .268 | .924 | 1.166* | .482 | 3.209 | .755** | .281 | 2.128 | .171 | .415 | 1.186 |
| 性别 | -.194 | .356 | .824 | -.257 | .535 | .773 | -.502 | .365 | .606 | -.539 | .539 | .583 |
| 认证 | .540* | .259 | 1.716 | 1.049** | .366 | 2.856 | .327 | .256 | 1.387 | .618 | .369 | 1.856 |
| -2 Log Likelihood | 755.487 | | | | | | 740.336 | | | | | |
| Nagelkerke Pseudo R-Sqr | .395 | | | | | | .399 | | | | | |

注: + p<0.1, * p<0.05, ** p<0.01, *** p<0.001。

业主当选为“县乡镇”和“地级及以上”人大代表或政协委员的可能性,在“县乡镇级人大”、“地级及以上人大”、“县乡镇级政协”、“地级及以上政协”几个级别上可能性分别增长了3.3倍、3.8倍、11.0倍和4.1倍。这和其他学者(Dickson, 2007)的研究发现是一致的。

然而,政党身份的影响没有体现出一致的效果。如表3所示,在第一个回归方程中,“老党员”、“新党员”和“民主党派”表现出了统计上的显著相关关系,尽管如果坚持更高标准的话,“民主党派”的显著性($p < 0.1$)可以忽略。更具体地说,创业之前入党的私营企业主当选为县乡镇一级人大代表的可能性比一般企业主大3.4倍,创业之后入党的当选可能性增加了8倍。在第二个回归方程中,在地级及以上级别的人大选举中,“老党员”的当选概率增加了2.5倍。^①然而,在“地市级以上”这里,有两个变化发生了:“新党员”和“民主党派”的显著性消失了。这些发现证实了党员身份对筛选人大代表有影响(假设2.1);尤其是那些与地方干部有着长期关系的老党员在高一级的选举中占有更多优势(假设2.1)。

“民主党派”成员身份无论是在“县级”还是在“地级及以上”的政协委员选举中都有着举足轻重的作用,而党员身份在县这一级别上几乎没有多大作用。这从全国层面上肯定了其他学者(Dickson, 2007)于2005年针对8个县所做的局部调查的发现。方程3和方程4表明,“民主党派”成员身份非常有利于政协推选,那些拥有民主党派身份的企业主被推选上的可能性更大,在“县级”和“地级及以上”分别达到7.7倍和13.5倍(见表3)。这和假设2.2的推测逻辑一致:政协作为一个政治协商机构,主要功能是作为“统一战线”的一部分,帮助执政党团结包括8个民主党派在内的社会政治团体,协调他们的立场和达成政治共识。

除了“民主党派”成员身份,慈善事业和企业责任认证是另外两个可以用来突出政协和人大模型的不同之处的变量。在模型1中,慈善

① 应当承认存在自变量的内生性问题,因为那些影响企业家成为党员的因素同时也是影响其成为人大代表或者政协委员的因素。我们没有问被访者哪一年被选进人大/政协的相关信息;因此,进一步的分析和“损害控制”是不可能的。不过另一方面,我们有效区分了“老党员”和“新党员”。通常来说,那些影响一个人在开始经营自己生意之前入党的因素(例如家庭背景,在单位的政治忠诚,与单位领导的私人关系等)和决定人大/政协委员的因素不同。

事业和认证与人大代表资格正相关:慈善总额每增加一个单位,在县乡镇级和地级及以上级别人大当选的可能性分别增加0.2%和0.3%;持有任何一项认证,该企业家当选县乡镇级和地级及以上人大代表的可能性分别增加大约71%和185%。另外,慈善事业和认证在模型2中都不具有统计显著性(见表3),由此可以部分地拒绝假设3。然而,这一意料之外的结果支持了这样的论断:相比与人大,政协对企业家社会责任的强调相对较弱。

从表3中可以清楚的看到,3个人口统计学上的特征——年龄、从商年限和性别——无论在哪个模型中都对“被选私营企业主”没有显著影响,因此证实了假设4.1。教育水平的积极作用也得到了支持。虽然拥有研究生和大学学历只对地级及以上的人大选举有明显帮助,分别使得入选的可能性增加了6倍和3倍。^①不过,表3显示,在县一级政协选举中,拥有研究生学历和大学学历使得入选可能性分别增加了2.4和2.1倍。并且,拥有研究生学历使得私营企业主在地级及以上的政协选举中的当选可能性增加了5倍。如同假设4.2最后一部分所述的那样,由于历史上所形成的统战工作的特点,政协系统长期偏好拥有高学历的优秀候选人。

当然,本文只是一项探索性的研究。在某种程度上,难以对很多其他有助于当选人大代表或者政协委员的因素进行测量,例如私营企业主和当地干部的个人关系,而这可能恰恰是最最重要的一个变量。再比如,私营企业主自身真实的政治意愿也没有被调查,因此无从知晓他们的主观能动性在参政议政中的作用。此外,任何因果性的解释都应当谨慎,尤其是考虑到本文数据没有涉及“时间维度”:我们并不知道被访企业主进入人大或政协的具体时间。因此内生性和逆向因果性可能都存在。比如,可能存在的一种情况是,有关部门先确定某个企业家可以加入政协,所以才让其加入民主党派,以获得一定的界别资格。再比如,可能一些被访者在经营自己的事业之前是前任的党政干部,甚至有可能在创业之前就是人大代表或政协委员。虽然本文并不试图提供任何因果解释,更不涉及到“机制”层面的因

① 这里本文的发现与迪克森的发现不同,他认为:“教育水平具有曲线性的影响:那些有着高学历的企业家比学历更低或者更高的有大学学历的企业家进入人大的可能性更高”(Dickson, 2007:845)。这可能是由于不同的资料收集方式引起的,迪克森的数据是2005年在8个县收集的,而本文数据是2008年在全国范围内收集的。

果解释,但仍然希望接下来的全国性调查能够在这方面设计更多的问题、提供更多的信息,使得更多更加透彻的后续分析成为可能。此外,进一步的研究应当关注制度解释,通过对某个区域一定时间段的个案研究,提供更加深入的分析。

五、结 论

中国私营经济的蓬勃发展催生了私营企业主这一“新经济精英”群体。他们不仅在经济实力上日益壮大,而且在社会和政治领域也提出了越来越多的新诉求;更重要的是,他们表达诉求的方式也在近些年来发生了一定的变化。让私营企业主通过人大或政协“参政议政”,已经成为一种制度性的安排,尤其是在培育“两新组织”的背景下,这种安排必将对我国未来的政治和经济生活产生影响。但不少观察家容易将人大和政协等同对待。

本文的研究发现有助于我们了解人大和政协系统从私营企业主阶层中遴选成员的共同点和不同点。研究表明,在经济上,经济实力这一因素扮演的角色不能被过分夸大,更不能将遴选当做一场“金钱游戏”;但另一方面,经济实力作为一个“门槛”,确实是影响入选可能性的不可或缺的因素。在政治上,表2和表3的分析结果说明了政治可靠性在人大和政协遴选中的重要性,但两者由于自身角色和历史习惯的不同,因此对党员身份和“民主党派”成员身份的偏好不同。社会方面,人大系统更强调慈善和企业社会责任认证,而政协系统则将教育水平作为一项重要考虑因素。

此外,遴选模式在各个不同行政级别上出现了差异。例如,在地级及以上级别,人大代表的要求标准比政协委员高,其中“老党员”的贡献更是表现出了统计上的显著性。除此以外,与县乡镇一级不同,大学和研究生教育水平对地级以上的人大代表有显著影响。同样,只有研究生教育水平对地级以上政协具有统计上的显著性。更进一步的省级和全国人大代表/政协委员的个案研究可能会揭示更多有趣的发现。

受数据和篇幅所限,笔者非常清楚地知道,仅仅通过本文所发现的相关性,我们很难揭示许多读者所期待的更深层次的因果关系。尤其

是,现有数据并没有提供私营企业主担任人大代表或政协委员的时间信息以及担任的时间长度,因此,我们很难做出时间序列上的分析,从而真正揭示出企业主的经济成就、社会捐献与政治地位之间的因果关系。这也正是本文放弃提出任何机制层面的解释的原因:如果经验材料不能回答“为什么”这一问题,那么笔者宁愿放弃提出一个无法检验的“理论”。此外,本文没有也无法对私营企业主政治参与中的一些潜在的关键性因素进行探讨,这既包括党政官员、人大和政协官员在这一过程中的政治考虑和庇护关系,也包括部分私营企业主自身的政治经营。在这方面,一些不时披露的新闻报道,可以为我们提供非常有意义的线索。

另一方面,根据实证研究结果,本文确实也可以提炼出一个描述层面的术语,用以概括私营企业主被选入人大和政协的某些特征。“财绅政治”一词即为本文的一个尝试。“财绅”在中国不是一个新名词,它通常代指绅士阶级中的“富商”阶层。在中文中,绅士广为接受的称呼是“士绅”或“绅缙”,这一概念对理解传统中国意义重大。最初,中国士绅作为一个阶层主要是指地主,他们大多是退休官员或其家属和后代(Chang & Zhang, 1955)。根据儒家的阶级制度,四个“职业类别”中,士大夫和农民地位最高,手工业者和商人地位依次下降。在实践中,由于农业是仅次于官宦的行业,士大夫退休之后会通过雇佣佃农成为富有的土地所有者。也就是说,这些地主不一定是商人,但是他们通常很富有,他们也被期待成为当地儒家君子式的楷模或核心支柱。此外,官吏之子渴望通过科举考试,有时通过贿赂,而向上流动进入士大夫阶层;囊中羞涩的绅士有时会选择和商人家庭联姻。尤其是在晚清,中央权臣联合地方精英发起“洋务运动”,一些富有商人被授予政治头衔,有的称之为“红顶商人”(Pearson, 1997)。这就是中国背景下“财绅”的由来。

总之,士绅阶层作为富有的统治阶级在稳定中国社会方面发挥了强有力的作用,他们也因此受到国家的褒奖。虽然乡村的士绅通常不涉及商业(Fei, 1946),但城市中的士绅在一定程度上拥有经商的传统,尤其是19世纪60年代之后更是如此。尽管一些“财绅”同时也是买办或剥削者,但无论在何种情况下,良好的社会形象是对士绅们的要求,这需要通过资助学校和公共事业、保护地方社会等方式体现。

因此,本文引进的“财绅政治”这一词意指的是,想要获得政治头衔的私营企业主越来越被期望承担更多的社会责任,尤其是在涉及较高层次的政治头衔时,要求他们不只是富有,也需要像“士绅”那样行事。由此,本文提出需要检验的问题——一个好的社会形象(以慈善事业、产品认可和良好的教育这几个方面来表示)是否与人大代表和政协委员这样的政治荣誉相关?研究发现,虽然经济和政治因素确实有影响,但社会因素也起了不可忽视的作用。这一发现与其他的研究发现是相吻合的。比如,有研究发现,除了企业家的经济水平(收入及其在企业的权益)对企业慈善捐赠行为和捐赠水平有显著的积极影响之外,企业家的政治身份(人大代表/政协委员)和行业身份(行业协会/工商联成员)也对企业捐赠行为与捐赠水平有显著的正面影响,而企业家的政党身份(共产党员/民主党派党员)对企业慈善捐赠行为和捐赠水平都没有显著影响(高勇强等,2011)。这意味着私营企业主成为人大代表和政协委员也许并非简单地反映了庇护主义——它可能在某种程度上为中国社会新兴的士绅阶层奠定了基础或与此密切相关。

回想起革命年代对士绅的态度,这股新兴社会力量的形成具有一定的讽刺意味。在20世纪20年代的新文化运动中,激进者将地主作为封建势力加以批判。毛泽东领导发起了对“劣绅恶霸”的攻击来消灭剥削。新中国成立之后,很多“地主式士绅”和“文化式士绅”通过阶级斗争的方式被处决、处罚和羞辱,这一阶层作为一个整体消失了。20世纪80年代之后情况得到改变,党和国家开始“建设市场经济”。尤其是进入21世纪以来,儒家思想在某种程度上被重新引入官方意识形态之中。于是,士绅势力在经济领域开始复苏,尤其是在那些有着深厚商业传统的省份(章敬平,2004)。更加有趣的是,正像有学者(Goodman, 2013)发现的那样,通过影响经济精英们的个人行为和精神,家庭背景——尤其是那些父母在党政机关中或者祖父母曾经是1949年之前的统治阶级的新经济精英——在促使这些人走上致富道路上发挥了重要作用。这与吴愈晓的研究发现也是相吻合的。他发现在中国农村,1949年之前就有精英背景的家庭的孩子,相比于1949年之后的精英家庭孩子,更有可能在改革开放之后成为私营企业主。他也将这种区别试探性地归结为“文化资本”在“精英文化中的代际传承”作用(吴愈晓,2010)。历史可能不会重演,但是“财绅政治”是否会

继续以及它将如何影响历史是一个值得进一步考察的问题。

当然,另一方面,“绅士”行为背后的动机依然需要警惕。企业的慈善捐赠行为背后,很有可能并不是一种新的阶层行为,而是过去的制度关系(尤其是庇护关系)的延续。正如有研究(如高勇强等,2012)指出的那样,有的民营企业一方面利用慈善捐赠来实施产品差异化战略,另一方面利用慈善捐赠来掩盖或转移外界对员工薪酬福利水平低、企业环境影响大等问题的关注,以及应对企业工会组织的可能压力。这种工具性的动机可能反过来又会影响商业精英在人大或政协这样的参政议政机构角逐中的行为,从而给未来我国政商关系的发展带来新的变数。

参考文献:

- 陈光金,2003,《民营企业家的社会来源、阶层意识与政治—社会参与分析》,陈光金主编《中国私营企业发展报告第4卷》,北京:社会科学文献出版社。
- ,2006,《从精英循环到精英复制——中国私营企业家阶层形成的主体机制的演变》,《学习与探索》第1期。
- 高勇强、何晓斌、李路路,2011,《民营企业企业家社会身份、经济条件与企业慈善捐赠》,《经济研究》第12期。
- 高勇强、陈亚静、张云均,2012,《“红领巾”还是“绿领巾”:民营企业慈善捐赠动机研究》,《管理世界》第8期。
- 梁建、陈爽英、盖庆恩,2010,《私营企业的政治参与、治理结构与慈善捐赠》,《管理世界》第7期。
- 陆铭、潘慧,2009,《政企纽带:民营企业企业家成长与企业发展》,北京:北京大学出版社。
- 罗党论、唐清泉,2009,《中国私营上市公司制度环境与绩效问题研究》,《经济研究》第2期。
- 吕鹏,2012,《民营企业家的经济分化与政治面貌变化》,陆学艺、李培林、陈光金主编《2013年中国社会形势分析与预测》,北京:社会科学文献出版社。
- 吴文锋、吴冲锋、刘晓薇,2008,《中国私营上市公司高管的政府背景与公司价值》,《经济研究》第7期。
- 吴愈晓,2010,《家庭背景、体制转型与中国农村精英的代际传承(1978-1996)》,《社会学研究》第2期。
- 张厚义,2007,《中国私营企业家阶层:成长过程中的政治参与》,汝信、陆学艺、李培林主编《2008年中国社会形势分析与预测》,北京:社会科学文献出版社。
- 章敬平,2004,《权变:从官员下海到商人从政》,杭州:浙江人民出版社。
- Andrew, M. 2010, “China’s Conventional Cruise and Ballistic Missile Force Modernization and Deployment.” *China Brief* 10(1).
- Chang, C. & Z. Zhang 1955, *The Chinese Gentry: Studies on Their Role in Nineteenth-Century Chinese Society*. Seattle: University of Washington Press.

- Chen, G., J. Li & H. Matlay 2006, "Who Are the Chinese Private Entrepreneurs?: A Study of Entrepreneurial Attributes and Business Governance." *Journal of Small Business and Enterprise Development* 13(2).
- Chen, J. & B. J. Dickson 2008, "Allies of the State: Democratic Support and Regime Support among China's Private Entrepreneurs." *The China Quarterly* 196(1).
- Chen, J. & Y. Zhong 2002, "Why Do People Vote in Semicompetitive Elections in China?" *Journal of Politics* 64(1).
- Chen, M. 2011, *Tiger Girls: Women and Enterprises in the People's Republic of China*. New York and London: Routledge.
- Choi, E. K. & K. X. Zhou 2001, "Entrepreneurs and Politics in the Chinese Transitional Economy: Political Connections and Rent-seeking." *The China Review* 4(1).
- Dickson, B. 2000, "Cooptation and Corporatism in China: The Logic of Party Adaptation." *Political Science Quarterly* 115(4).
- 2007, "Integrating Wealth and Power in China: the Communist Party's Embrace of the Private Sector." *China Quarterly* 192(4).
- Fan, J. P. H., T. J. Wong & T. Zhang 2007, "Politically Connected CEOs, Corporate Governance, and Post-IPO Performance of China's Newly Partially Privatized Firms." *Journal of Financial Economics* 84(2).
- Fan, Y., N. Chen & D. A. Kirby 1996, "Chinese Peasant Entrepreneurs; an Examination of Township and Village Enterprises in Rural China." *Journal of Small Business Management* 34(4).
- Fei, H. T. 1946, "Peasantry and Gentry: an Interpretation of Chinese Social Structure and its Changes." *American Journal of Sociology* 52(1).
- Goodman, D. 2008, *The New Rich in China: Future Rulers, Present lives*. London: Routledge.
- 2013, "New Economic Elites: The Social Basis of Local Power." *China Studies* 18(3).
- Guiheux, G. 2006, "The Political Participation of Entrepreneurs: Challenge or Opportunity for the Chinese Communist Party?" *Social Research: An International Quarterly* 73(1).
- Heberer, T. 2003, *Private Entrepreneurs in China and Vietnam: Social and Political Functioning of Strategic Groups*. London: Brill Academic Publication.
- Hu, X. & J. Shi 2009, "The Relationship Between Political Resources and Diversification of Private Enterprises; An Empirical Study of the Top 500 Private Enterprises in China." *Frontiers of Business Research in China* 3(2).
- Kennedy, S. 2008, *The Business of Lobbying in China*. Cambridge: Harvard University Press.
- Li, H., L. Meng & J. Zhang 2006, "Why Do Entrepreneurs Enter Politics? Evidence from China." *Economic Inquiry* 44(3).
- Li, H., L. Meng, Q. Wang & L. A. Zhou 2008, "Political Connections, Financing and Firm Performance: Evidence from Chinese Private Firms." *Journal of Development Economics* 87(2).
- Ma, D. & W. Parish 2006, "Tocquevillian Moments: Charitable Contributions by Chinese Private Entrepreneurs." *Social Forces* 85(2).
- Nathan, A. 2003, "Authoritarian Resilience." *Journal of Democracy* 14(1).

- Nee, V. & S. Opper 2009, "Bringing Market Transition Theory to the Firm." In S. Opper (ed.), *Work and Organizations in China After Thirty Years of Transition* (Vol. 19). New York: Emerald Group Publishing Limited.
- O'Brien, K. J. 1994, "Agents and Remonstrators; Role Accumulation by Chinese People's Congress Deputies." *China Quarterly* 138(3).
- 2008, *Reform Without Liberalization: China's National People's Congress and the Politics of Institutional Change*. New York: Cambridge University Press.
- Oi, J. C. & S. Rozelle 2000, "Elections and Power: The Locus of Decision-making in Chinese Villages." *China Quarterly* 162(3).
- Pearson, M. 1997, *China's New Business Elite: The Political Consequences of Economic Reform*. Berkeley: University of California Press.
- Peng, Y. 2004, "Kinship Networks and Entrepreneurs in China's Transitional Economy." *American Journal of Sociology* 109(1).
- Tian, Z., H. Gao & M. Cone 2008, "A Study of the Ethical Issues of Private Entrepreneurs Participating in Politics in China." *Journal of Business Ethics* 80(3).
- Tsai, K. S. 2007, *Capitalism Without Democracy: The Private Sector in Contemporary China*. Ithaca: Cornell University Press.
- Wank, D. 2001, *Commodifying Communism: Business, Trust, and Politics in a Chinese City*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Yan, X. 2011, "Regime Inclusion and the Resilience of Authoritarianism: the Local People's Political Consultative Conference in Post-Mao Chinese Politics." *The China Journal* 66(3).
- Zhou, W. 2009, "Bank Financing in China's Private Sector: The Payoffs of Political Capital." *World Development* 37(4).

作者单位:中国社会科学院社会学研究所
责任编辑:杨典

municipal government as the highest administrative agency. In addition, the study reveals that the difference in the institutionalization of collective interests has contributed to the developmental variation of the associations in the two cities with multi-level administrative structure.

An Empirical Analysis on the Impact Factors of Being Representatives in the People's Congress and People's Political Consultative Conference for Private Entrepreneurs *Lu Peng* 154

Abstract: Choosing certain private entrepreneurs to be members of the People's Congress (PC) or the Chinese People's Political Consultative Conference (CPPCC) is one of the most important mechanisms for participating politics in China. By using the Chinese Private Entrepreneur Survey 2008, this paper aims to answer two questions: First, what are the differences between the factors for winning a seat at the PC and a seat at the CPPCC? Second, is there any difference between factors that have significant impacts on winning a seat in the county-township level of the PC or CPPCC and the prefecture-and-above levels of the PC or CPPCC? Based on empirical findings, the author coins a term "wealthy-gentry politics" (cai-shen zhengzhi) to conceptualize the fact that behaving like a member of the socially responsible "gentry" is playing an increasingly significant role in the higher levels and in the PC compared to the lower levels and the CPPCC, while economic wealth is just a threshold and party membership is not a guarantee.

The Keypoint School System, Tracking, and Educational Stratification in China, 1978 - 2008 *Wu Yuxiao* 179

Abstract: Most previous studies on Chinese educational stratification focus mainly on quantitative inequality of educational attainment, while pay less attention to qualitative disparities in schooling derived from the keypoint school system and tracking. Analyzing data from the 2008 Chinese General Social Survey, this paper explores the path or tracking differences of schooling at junior high school, senior high school, and college levels for the Chinese residents between 1978 and 2008. It finds that family socio-economic status, which is measured by hukou status, father's ISEI, and parental educational attainment, has significant effects on children's schooling paths. Students from higher socio-economic status families are more likely to enter keypoint schools or to choose academic schooling track rather than vocational track. Moreover, being educated in keypoint schools in early stages has huge positive effects on entering keypoint schools for the following schooling stages. The findings provide evidence that the Effectively Maintained Inequality hypothesis has