

江苏吴县桑蚕生产调查

方世西 陆玉麒

1985年初,中央决定将长江三角洲辟为开放地区,逐步建立贸工农型生产结构。所谓贸工农体制,即在一个范围较大的区域内,农业生产将和国际市场发生直接联系,从主要面向国内市场转为主要面向国际市场,从内向型转为外向型,并以对外贸易的需要来安排生产。要实现这一转变,必须具备若干必要条件,而最基本的条件是外贸出口数量和品种的大幅度提高。桑蚕生产是长江三角洲的重要出口物资,本文以江苏省吴县为例,试图分析桑蚕生产目前的状况、存在的问题及原因,并提出相应的对策。

现状与演化

桑蚕生产一直是吴县的主要传统副业,它和“吴蔗”、“苏绣”一样在国际国内都享有盛誉,在农村中占有重要的经济地位。全县37个乡(镇)中有19个乡、215个村栽桑养蚕。现有桑田面积16,930亩,年产茧14,271担,为我省桑蚕重点产区之一。但从纵向层次考察,目前吴县桑蚕业处于明显的消退状态。

吴县桑蚕尽管起源较早,但数经挫折,主要有以下不同的三次:第一次是由于日寇侵华,加上国民党反动统治腐朽,桑蚕惨遭摧残,临解放前夕,桑田仅剩29,000多亩,蚕茧13,000多担,而全盛期(1930年)时年产茧曾达40,000担以上,不到全盛期的三分之一。建国以后,由于党和政府的正确领导和大力扶植,桑蚕生产得以迅速恢复,到1957年桑田恢复到38,000亩,成为全国蚕茧商品基地之一。但是在十年动乱中,由于片面强调“以粮为纲”,致使桑蚕生产遭到严重破坏,到1978年全县桑田减到了23,000亩,蚕茧15,000担,亩产茧不到70斤。十一届三中全会以后,由于蚕茧价格政策调整,桑蚕生产回升很快。但是,由于种种原因,目前桑蚕生产明显下降,并且下降趋势愈益严重。

吴县1972年蚕茧总产量曾达到29,647担,但1984年下降到15,496担,1985年继续下降,仅有14,271担,1985年比1984下降7.9%,比1972年下降51.9%。东山乡是吴县生产蚕茧最多的乡,1972年产量为7,570担,1985年仅为2,532担,下降66.6%。其它蚕茧老产区也有大幅度的下降,尤以堂里乡下降幅度最大,1985年的产量还不到1972年产量的8%,详见表一。

吴县横泾乡是吴县蚕茧生产近几年来发展较快的乡。1972年为1,107担,1985年为2,293担,增长107.1%,但今冬明春,不少新发展的桑田将被转化为鱼池及其它多种经营项目。

导致上述现象产生的原因甚多,主要原因有以下几个方面:

第一,农村产业结构改变,特别是乡村工业的兴起和发展,使农村劳动力、资金、土地的投向发生变化。由于务工收入大大高于从事种养业劳动的收入,人们越来越不愿意从事

表一

吴县老茧区各乡产量变化

单位：担

	合 计	东 山	石 公	堂 里	光 福	胥 口
72年	29,647	7,570	1,249	1,303	4,173	2,356
85年	14,271	2,532	609	102	2,387	1,504
85/72	48.1	33.4	48.8	7.8	57.2	63.8

“劳苦利薄”的蚕茧生产。吴县金山乡1972年蚕茧产量为1,082担，1985年为211担，减少80.5%；枫桥乡1972年蚕茧产量为1,022担，1985年为277担，减少72.9%。这两个乡都是吴县乡镇工业搞得最好的乡。表一中各乡蚕茧产量减少的原因，或者是由于果树的发展，如东山、石公、堂里，或者是由于近年来花卉苗木的发展，如光福、胥口等乡。

第二，蚕桑生产成本提高，经济效益下降。近年来农产品的收购、销售价格逐年提高，但桑蚕生产收益却基本上没有变化，停留在七十年代的水平上。见表二：

表二

主要农副产品收购价近十年的调整变化

品 名	单 位	1974年	1985年	1985年/1974年	以茧调幅100%计
蚕 茧	元/担	141.34	185.29	131.1	100
三 麦	元/担	11.83	21.20	179.2	136.69
水 稻	元/担	11.26	19	160.25	128.71
油 菜	元/担	29.28	46.80	168.74	123
桔 子	元/担	20	45	225	171.62
碧螺春茶	元/担	864	2020	233.8	178.11
草 鱼	元/担	48	220	458	349.35
石 灰	元/吨	26	46	176.92	134.95
水 泥	元/吨	64	120	187.5	143.02
砖	元/万块	220	380	172.73	131.75

由此导致了蚕茧生产经济效益过低。据对光福乡农产品成本调查分析，发现蚕桑生产每亩净产值虽达200元，高于粮油生产，但劳均收益则处于最低水平。见表三：

表三

劳均经济效益比较

	小 麦	水 稻	油 菜	水 产	果 树	花 木	桑 蚕
亩均产值	90	150	80	1500	2000	3000	190
劳均产值	5	7	4	10	15	20	3

第三，县外贸公司得益过多。目前桑蚕从生产到出口横跨生产、商业、工业、外贸四大部门。其中桑蚕生产的经济效益，据对光福、东山、横泾、胥口等乡及县有关部门的调查，

差不多均由县外贸公司截去，每担达54.33元，总共每年约75万元左右，从而形成了收购价低、工厂利润薄、农民不愿养殖桑蚕的局面。

优势与潜力

吴县地处长江三角洲，素称鱼米之乡，也是著名的“丝绸之府”，发展桑蚕生产具有多方面的优势。

第一，自然条件和自然资源优势。吴县位于北纬 $30^{\circ}56'$ — $31^{\circ}33'$ ，东经 $119^{\circ}55'$ — $120^{\circ}54'$ ，处于中亚热带北缘和亚热带南缘的过渡地带，加以太湖水系的调节，气候条件十分优越，太阳辐射年总量为112.7—117.8千卡/厘米²，年日照时数为2,005—2,179小时，日照百分率为45—49%，全年平均气温为15.7—16℃，雨热同期，活动积温将近5,000℃。较好的气候条件和适宜土壤条件的组合，形成了桑蚕生产的高产优质区域。吴县蚕桑的上茧率均在90%以上，而其它地区的蚕茧上茧率均低于该县。

第二，社会资源优势。吴县蚕桑生产有着悠久的历史。早在唐朝时代太湖地区已是“鱼米之乡，丝绸之府”了。当时植桑治蚕以光福最盛。据光福志载“光福艺桑随处皆植，蚕事尤勤于他处，凡女及笄（15岁）即习育蚕”。到清朝末年，吴县桑蚕业已相当发达。农民积累了丰富的生产经营和技术经验，单产水平较高，且地处太湖之滨，苏州市郊，沪宁线横贯其中，境内河港众多，水陆交通方便，拥有广阔的市场，并可获得先进技术的资助，在资源、技术和产品销售等方面均具有独到的优势。

第三，经济效益优势。目前蚕茧生产之所以经济效益不高，在于农、工、商、贸部门之间得益不合理。从生产、加工、销售完整的系列来看，丝绸创汇率和社会经济效益，在所有产业部门中是较高的，即使按现有的生产水平，栽一亩桑，可产茧1.1担，缫丝20斤，丝绸150米，用于出口，可创汇360美元。由此可见，桑蚕生产整体经济效益并不低。

蚕茧业本身所具备的多方面优势表明了吴县蚕桑生产具有很大的潜力，必将成为今后发展的强大内在动因。与此同时，该县发展桑蚕生产还有多方面的潜力可挖。

第一，技术和经营管理潜力。目前养蚕多用传统方法，主要设施仍为稻草，如果采用方格簇饲养方法，蚕茧质量可以提高一个等级，产茧数量也可提高2—3%，这表明养蚕技术仍有较大的潜力。另一方面，桑树种植规模不同，其经济效益也有着较大的差异。据对吴县横泾乡调查，该乡南章村共有1,084亩桑田，户均桑田近2亩，最多一户达4.64亩。共产茧1,212.6担，亩均产茧1.12担，而后巷村365户仅种植312.1亩，户均桑田仅有0.86亩，亩均产茧也较低，仅为0.68担/亩，说明扩大经营规模可望进一步增加产量。

第二，外界背景所产生的潜力。近年来，四川、安徽等省蚕桑生产发展较快，但蚕茧质量与吴县相比尚有一段距离，该县可望以优质的蚕茧和丝绸巩固和扩大国际市场。从江苏宏观布局上看，吴县也应当成为优质蚕茧的生产基地。自1980年以来，江苏省桑蚕生产基地已发生了从苏南转向苏北的战略转变。据统计，苏北五市1974年桑田面积仅有25万亩左右，1984年猛增至100万亩，十年扩大了4倍。蚕茧数量占全省的比重，从1974年的不到40%提高到1984年将近70%，但蚕茧质量远不如吴县。因而从整体来看，苏北将成为服务于国内需要的蚕茧生产基地，吴县则应当成为主要服务于外贸的出口基地。

总之，吴县蚕茧生产具有多方面的优势和潜力，并具有较高的整体经济效益，但目前由

于种种原因而处于停滞和衰退状态。解决问题的关键在于协调各部门的利益分配,提高蚕农的经济收益,才能促使桑蚕业稳定而持续地发展。

途径与措施

从以上分析结果出发,我们认为,要使吴县及临近地域的桑蚕事业持续发展,必须采取如下对策:

第一,贸工农一体化,产供销一条龙。建立以栽桑、养蚕到丝绸加工、对外贸易的一条龙经济实体。例如吴江县,不仅是桑蚕基地,全县已有近8万亩桑田,1984年产鲜茧近7万担,而且缫丝、丝织工业基础也很好,全县有国营和乡镇缫丝厂12家,年耗鲜茧7万担,按该县实际生产能力,可耗原料茧10万担,产丝700吨,另外有全民丝织、印染企业5家,集体企业2家,1984年生产真丝产品1,400万米,还有38个乡镇丝织厂因无原料,不得不生产化纤产品。该县的盛泽丝绸早就蜚声国内外。1984年茧丝绸外贸收购额近1亿元,占该县外贸收购总额的85%。吴县今后蚕茧业的发展可以参考这一模式。具体做法上应当同意在横泾建一缫丝厂,并将邻近的东山或胥口等乡的蚕茧归该乡加工。

第二,部门间经济效益的分配应趋于合理。应该说,农工商一体化的经营模式确实可以使具体的经营单位和蚕农得益甚多,但在某种程度上却不利于整体利益。吴江县农工商一体化模式的实施,导致本来原料就不够的苏州市第一缫丝厂原料更显缺乏,不得不到外地进口大量劣质蚕茧。而归根到底,农工商一体化模式的产生导源于农、工、商、贸等部门间经济分配上不均。因此我们觉得,更为妥善的对策应当是对部门间经济得益进行较为合理的重新分配。具体一些,则是将外贸部门所得额外利润全数返回给蚕农。外贸公司并非经济实体,不应当获得额外利益,充其量只应当提取规定比例的手续费。这样,本来每担蚕茧可由目前的185.29元提高到239.59元,这样可从经济效益上来提高蚕农的生产积极性。

第三,实行优质优价政策。据东山、光福、胥口、横泾等乡介绍,即使将县外贸公司得益全部用于提高蚕茧收购价格,也只能在一定程度上予农民以经济刺激,因为农业内部其它部门收益较高,甚至高于提价后蚕茧亩均产值。例如横泾乡新发展的桑田多位于太湖围垦区内,地势较高,略加开挖和修整,即可退田还渔。由于水产收益远高于蚕茧收入(见表二),因而如不采取相应对策,今冬明春将有不少桑田转化为池塘。目前方格簇技术之所以推广不开,还在于其增加的成本大于蚕茧质量和数量提高所带来的效益。针对这一情况,我们以为必须改革价格体制,实行优质优价。前已述及本地蚕茧要比其它地区蚕茧质量高一个等级,按现行价格计算,生产同样数量的生丝,用优质茧的缫丝成本比用劣质茧要减少40—50%。而目前的蚕茧收购价格,优质茧基本上和劣质茧价格一样,加上运输成本,其价格比当地蚕茧还高。如1984年光福缫丝厂收购当地蚕茧价格为11.00元/公斤,海安茧为12.5元/公斤,四川茧为13元/公斤。因此,无论是蚕茧的生产还是加工,都必须根据产品的质量等级确定价格,要拉开质量差价,允许生产单位和经营单位在产品收购和销售价格上上下下浮动,工厂可以优价购进优质茧丝原料,生产者也可择厂交售自己的产品,获得满意的经济效益。

作者工作单位:苏州大学马列主义教研室

责任编辑:王 颖