

# 湖南省常德地区私营经济考察报告

石 成 林

常德地区位于洞庭湖西岸，农业经济比较发达，粮、棉、油、鱼、猪、麻、茶、烟、果等大宗农副产品，均居全省前茅，素有“鱼米之乡”的美称。1987年，农村一、二、三产业的结构的组合是6:3:1，其中乡镇企业收入达23.8亿元，比1979年增长7.5倍；农民人均纯收入达503.8元，比1978年增长2.3倍。这在全国也可以算作是中等偏上的水平。1987年上半年，我们对全区农村现代私营经济进行初步研究，写出了第一篇报告（见《中国社会科学》的《未定稿》1987年第17期），但由于受到当时多种条件的限制，有很多问题还没有说清楚，因此，本篇想继续以这里为依据，作出进一步的调查探索，为领导提供一些资料和决策性的意见。

## 一、从现状到前景的动态变化中看现代农村私营经济的新作用

1.1 在此要明确的是，本文所称的私营经济，指生产资料归个人所有、所有者直接从事生产经营活动、能够自主决策、独立核算、自负盈亏的雇工经济形式。还需要明确的是，本文私人企业除含有私营经济的一般性质以外，特指雇工在5人（商业、运输业2人）以上，自有资产2万元或年产值10万元以上的经济组织；另，凡雇工在10人以上，自有资产5万元以上或年产值20万元以上的为大中型私人企业。雇工应是一个有出卖本身劳力条件、比较成熟的劳动力，决非学徒。当然，学徒也可以相当于半个或大半个劳力。我们通过折算分析，按照中央有关文件的一般口径并结合内地情况计算，凡雇工在5人以上的企业，可以算作私人企业。这是本概念确定企业雇工人数的基本理由。

1.2 近几年，全区农村私营企业从1978年的近乎零点线上一跃而起，仅仅9年光景，就直线冲出低谷，一抖新姿，盘踞在现代活跃的多元经济结构之中（详情见下表）。全区农村私营经济规模最大的户年产值已达150多万元，雇工最多的已经近百人。个别户“借石攻玉”，在外地获得了飞黄腾达般的发展。例如，常德县冲天湖乡农民陈大义，1985年开始到广东珠海办公司做生意，1987年全年营业额达3000万元，纯利润近100万元。

1.3 从以上分析中不仅可以看出私营经济的变动速度，还可以看到它的地位之轻重，尤其是在某些经济方面已经开始扮演人们对之讳莫如深的主体角色。所以，我们不能人云亦云，不要把私营经济的一切经济行为都简单地视作补充对待。

1.4 更为可喜的是，现代农村私营经济由于有利于挖掘现实生产力中的部分优秀分子，为他们创造了良好的“用武”条件，因而，从一开始就使这种新的经济成份与我国农村的两个文明建设天然地生成在一起。从过去到未来，都已经和将要发挥重大的积极作用。

1.5 私营经济的发展使一批农民的生产经营才干得到充分发挥，他们在农村创造了高价值、高效益的劳动，因此，内地商品经济的进一步兴起还有赖于他们去推动。

年 份	私营 经济 产值	私 人 企 业			私人商业网点		私 营 第 三 产 业	
		个 数	从 业 人 数	产 值	个 数	占 全 区 总 网 点 比 重	产 值	占 全 区 总 数 比 重
单 位	万 元	个	人	万 元	个	%	万 元	%
1979	3067	107	433	61	81	0.9		
1980	11096	294	976	108	167	1.9		
1981	29755	672	2385	469	294	3.4		
1982	47652	1458	5872	872	5134	49.6	2100	17.1
1983	51964	6107	21025	1986	16729	75.4	7681	45.2
1984	70046	9645	47113	6435	26198	82.9	11566	59
1985	83974	8715	25074	7771	32963	85.4	20781	74.6
1986	99553	13400	57317	11835	28038	83.6	20163	56.4
1987	134995	39963	113687	42138	31487	84.9	25447	54.2

私营经济中的佼佼者私人企业。组织私人企业的农民都是突出的商品生产高手。据对全区106个企业主的抽样调查，其中自学了大专文化的有2人，相当于中专文化的19人，高中文化47人，初中文化53人，无一个文盲。个别私人企业的产值相当于过去一个村的产值。慈利县城关镇园艺场农民张建华，1985年创办园艺化工厂，到1987年由1个厂变成3个厂，年产值达150万元，利润近30万元，现拥有固定资产13.2万元，产值近占全场工业产值的80%，比80年代初全场的总产值还要多。个人消费方面发生了很大的同步变化，家中有一套别墅式的楼房，并装有空调设备，还添置了电冰箱、彩色电视机等高档设备，比周围农户早先几步跨入了现代化的家庭生活水平。

之所以说私人企业是佼佼者，还有一个更为重要的特点是，他们并不是靠国家贷款垒起来的，而是自力更生，通过多种积累途径逐步滚起来的。我们曾以两个脱水菜厂的发展情况作了对比调查，一个是常德县黑山嘴乡农民黄月林办的脱水菜厂，另一个是临澧县杉板桥乡政府办的脱水菜厂，数据比较见下表：

单 位	1983至1986 年国家贷款 (万元)	同期产值 万 元	利 润 (万 元)	备 注
黄 月 林 脱 水 菜 厂	3.9	168	21	
杉 板 乡 脱 水 菜 厂	212.86	361.8	27.65	1986年 停产倒闭

这不是以个别代一般，实在是一个很为普遍的事实，据全区统计，1980年至1987年国家银行只给私人生产经营贷款3300万元，而产值达55.22万元，每百元贷款产出为167.33元；同时期给乡（镇）村办企业贷款9.69亿元，产值69.55亿元，每百元贷款产出为7.192元。若大胆假设一句，全区如果把对后者的贷款改为前者贷款，可以断定，势必爆发一个非常惊人的效益。

当代内地农村真正的商品生产者私人企业，他们已经从自然经济的封闭之中彻底地跳

了出来，勇敢地闯进了商品经济的大市场。全区私营经济商品率达73%，其中私人企业商品率达94.3%，比全区总商品率分别高14.9%、30.8%。

全区私营经济特别是私人企业的所有者们，绝大多数目前还是非常勤俭节约，拼命地挤出每一个硬币用于扩大再生产。我们随机调查了11个私营企业，其中只有1户投资9万多元新修了高级住房并添置了部分高档商品，其他的10户在近3年内都没有修房子，也无高档商品，连存款也没有，所有的资金都在生产之中。在吃穿戴上，少数私人企业主比一般农户还要差。这是资本积累初期的一种自然现象，非常有利于经济发展。

上述分析告诉我们，实现农村商品经济进一步大发展的蓝图，没有私营经济来推动那是不可可能的。

1.6 私营经济的发展使一批农民迅速脱离农业，他们初步填补了农村二、三产业的缺陷。因此，内地合理的农村产业新结构还有赖于他们去营造。

发展农村非农产业首先需要大批农民离开农业转向二、三产业，这是当代农村由自然经济走向商品经济的一次革命性转变。在这次变革中，私营经济的作用切切不可低估，他们在局部地方或某几个方面比集体经济还要略高一筹。从全区来看，近几年私营经济中的非农产业发展很快（见下表），特别是农村中的理发、饮食、旅社、修补、运输、铁木器加工、缝纫、捕捞、劳务、贩运以及部分品种的农产品加工和农村养殖业，绝大部分都属于私营经济，其规模比重大大超过集体部分。同时，私营经济发展非农产业的潜在力量也是很大的，有待于进一步改善环境促进潜力的释放。

全区农村私营经济非农产业发展速度比较表

年 份	第二、三产业收入 (万元)	比 1982 年 增 长 (%)	占 同 期 全 区 非 农 产 业 总 收 入 %
1982	15201		
1983	17808	+17.2	39.32
1984	28572	+87.96	32.27
1985	30187	+98.6	26.16
1986	36121	+137.6	22.12
1987	60552	+67.6	27.14

1.7 私营经济的发展使一批农民有力地突破了城乡经济的樊篱，闯出了一条城乡一体化发展的新路子。因此，内地乡村城市化的道路必然需要他们进一步去开辟。

近几年，全区农民转移进城就业的步伐一步紧似一步，到1987年底止，进城农民累积达1.7万人，占农村总劳力的2.6%，其中90%以上的农民都是自营生产经营者。部分农民进城之后原潜在的聪明才智得到良好发挥，开创出大批优异的社会经济成果。例如临潼县合口镇望岗村农民万方正，1985年自理口粮转移进县城关镇以后，利用自己制酱油的传统技术和城关镇的原料优势，雇请20人，开办了一座酱油厂，从而填补了全县酱油生产空白。由于产品质量较好，产量年年增加，1987年产量达24万斤，产值20多万元。酱油现已远销到广东、河南等省。

在进城农民“媒介”性的催化下，城乡的“合成反应”速度显著加快。据分别在地处武

陵山区的慈利县象市镇和常德市农贸市场调查,进入常德市自由市场的农民和农副产品产值分别占市场总数的57%、69.2%;进入象市镇自由市场的城镇个体商贩和非农产品产值分别占市场总数的21.3%、41.5%。可见,城乡自由市场作为城乡关系的连接起点,已经开始牵引着城乡生产。

农民进城以后所产生的辐射力极强,一人进城带活一个组乃至一个村经济发展的事例已较为普遍地出现。因此,相对目前农村的集体经济部分而言,发展私营经济更有利于农民进城,加快实现乡村城市化的目标。

1.8 私营经济的发展充分调动了一批致富能手的生产积极性,他们创造了一人富带动多家富的新局面。因此,实现内地小康社会的目标还有赖于他们去奋进。

现在似乎可以结论,当今农村,凡是私营经济发展好的户就是富裕户,富裕与私营成正相关。尤其是一批办得好的私人企业,他们不仅是富了自己,而且还富了别人;不只是富了一点,而是富了一片,我们对农村私人企业和集体企业作了一个对比调查(见下表):

性 质	企 业 个 数	职 工 人 数	职工平均 月工资	企业主月 平均收入	集体企业厂长 月平均收入
私 人	10	127	104.6	1460	
集 体	10	295	73.2		106.45

显而易见,前者收入高于后者。因此,在个别地方已出现集体与国营企业的职工放弃“铁饭碗”到私人企业去干的新动向。对于这一冲击应当怎样看,姑且不论。从经济发展的角度分析,私营经济有利于充分调动每一个能者的生产经营积极性,促进创造社会财富,实现农村近期的小康目标。

1.9 私营经济的发展使一批优秀农民的美好品质得到充分表现,他们创造了代表一代新农民的文明新风,因此,内地农村精神文明建设还有赖于他们去努力。

曾有一位哲人指出,在一个贫穷的民族里可以创造出优于富裕国家数倍的精神文明理想,但在现实中又可悲地要落后于富裕国家数倍。这一问题本身并不矛盾,因为任何精神文明理想的实施都必须要以相对丰富的物质条件作基础。农村私营经济的发展打破了僵持几十年的均穷窘境,使一部分农民在共同走向富裕的里程上先富起来。自建国以来近40年党所努力进行的社会主义精神文明建设,在这部分先富农民身上先有了物质体现的基础,用农民的语言表达,就是再不会白口讲白话,关心他人、爱护他人、帮助他人,这都能拿出真正的行动。例如,常德县丹洲乡私人企业主杨绍军,仅1985、1986两年主动出资2万多元发展公益事业,其中为本村五保户供给生活费1449元,负担全村中、小学生学费4000元,救灾扶贫捐款5800元,教师节、“五四”青年节、“六一”儿童节赞助款1300元,修公路5000多元,等等。周围乡邻生病住院需要派车送的,只要他的小车在家中,什么时候喊就什么时候到,百求百应。因此,人们都称他是救穷救难的“杨济公”。

以自己真诚的行为去帮助别人这只是精神文明建设的一个方面,另一个更重要的方面就是必须坚持劳动致富。社会主义条件下的私营经济没有这一点不行。现在,农村私营经济之所以行,就是具有这个重要特色。我们调查了6个私人企业主,他们参加劳动的时间每天平均为12.35小时,最长的达16小时。在全区现有的私人企业中没有一个不参加劳动,也没有一个不靠劳动而致富的。

应该实事求是地指出的是，私营经济的发展也有利于增加国家财力。在少数县市，城乡私人企业上交国家的各种税费比乡镇企业还要多。因此，在社会主义初级阶段，私营经济的作用在今后一个较长的时期内都是不能低估的。列宁在《论粮食税》一文中，在谈到私营经济对社会主义作用问题时曾指出：“但这丝毫不是奇谈，而是经济上完全无可争辩的事实……有可能经过私人资本主义（更不用说国家资本主义）来促进社会主义”。<sup>①</sup>列宁的这一重要思想是来自于苏联建国之后的初步实践，他对社会主义时期私营经济的分析是非常科学而具有远见的。但是，我国现代私营经济是不是私人资本主义，对此问题尚值得进一步研究，本文第三节将提出一些看法。

## 二、与生产力的高密度耦合是私营经济蓬勃发展的根本动力

2.1 生产力是一切社会形态中各种经济关系的决定因素。私营经济作为一种所有制关系，必然也在生产力的控制之中。在社会主义计划商品经济的条件下，私营经济与生产力的关系究竟怎样？这是私营经济研究中急需回答的重要问题。因此，我们想从二者的具体结合之中，揭开社会主义私营经济的强盛之谜。

2.2 劳动力的利益刺激特点是发展私营经济的温床。劳动者是生产力中最活跃的因素，研究私营经济与现实生产力的关系，必然要先研究劳动者。政治经济学的一般知识告诉我们，人之所以要劳动，甚至不惜流血流汗，主要是想借助于劳动形式去获得成倍高于劳动的某种经济利益。这一点，马克思早就作了科学总结，他说：“人们奋斗所争取的一切，都同他们的利益有关”。<sup>②</sup>恩格斯对此曾作了更加重要的强调，他说：“每一个社会的经济关系首先是作为利益表现出来”。<sup>③</sup>私营经济把劳动者的劳动与利益紧密地联系在一起，其利益效应大于任何所有制形式。这一道理是不值得反对的。问题的另一个方面，会有人问：“照这样结论，私营经济不是万古长青的吗？”不对！利益作为劳动刺激只存在于劳动作为第二需要的社会主义阶段，随着社会物质财富的不断增长，当社会主义的基本矛盾被消灭以后，劳动只是作为第一需要的时候，利益的劳动刺激特点便自然消失了，私营经济也必然随之而去，完全荡然无存。在人类劳动还没进入这一境界的时候，要想完全消灭私营经济正如消灭第二需要的劳动一样，那是绝对不可能的。

2.3 生产资源的最优配置要求是发展私营经济的内在动力。如何按照现实可行的最优方案，配置各种生产资源，这是生产力经济学中的基本问题。劳动者对劳动对象的结合方式又是优化资源配置的第一条件。现在，也可能在今后很长一段时间之内，广大农民的生产技能和生产习惯很不相同，客观存在的生产资源对劳动形式的需要也不统一，例如，有的生产资源需要投入大规模的劳动，而有的只需小规模或中规模；有的需要集中劳动，而有的只需分散劳动；有的需要现代化的劳动，而有的只需传统式的劳动；有的需要集体性质的劳动，而有的只需私营性质的劳动，等等。这种种需要虽然难用数学语言表达，但据多种调查材料分析，就现在的农村而言，按照生产资源的最优配置方案测算和估计，大约40%以上的

<sup>①</sup> 列宁：《论粮食税》，《列宁选集》第4卷第529页。

<sup>②</sup> 《马克思恩格斯全集》第1卷，第82页。

<sup>③</sup> 《马克思恩格斯选集》第2卷，第537页。

农村劳动需要是私营性的劳动。生产资源的需要就是配置上的优化,因此,作为生产关系的社会经济决策系统必须尊重这种要求,顺其自然,鼓励发展农村私营经济。

2.4 劳动资料的日益复杂性是证明私营经济需要发展的测量器。近年来,随着人们生产经验的积累和科学技术水平的提高,劳动资料的构造日益复杂,其范围也日趋扩大。实践证明,私营经济的发展有利于顺乎这一复杂的变化情况,促进劳动资料的进步。全区农村生产工具、农田基本建设、化肥投入、技术推广等反映劳动资料的主要物件与工作发展很快,在某些方面出乎预料之外。1987年底止,全区农用机械总动力达180万瓩,施用化肥65万吨,旱涝保收面积520多万亩,分别比1980年增长40.6%、38.9%、12.8%。私人拥有的机械总动力占全区总数的95%。各种生产技术的推广速度与转化程度明显加快加深,据不完全统计,近两年,广大农民接受、运用各种科学技术所获得的转化价值达2亿多元,这种种事实告诉我们,私营经济的发展与劳动资料的进步是并行不悖的,这种测量具有十分重要的政治经济学意义。马克思曾经指出:“劳动资料不仅是人类劳动力发展的测量器,而是劳动借以进行的社会关系的指示器”。<sup>①</sup>从这一命题出发,我们认为,既然可以说是私营经济的发展有利于劳动资料的进步,那么私营经济作为一个方面的社会关系,也必然会得到社会关系总指示器的鼓励发展指示,在社会主义劳动资料的条件下蓬勃兴起。

2.5 私营经济对信息生产力的特别耦合是获得自身发展的知识性条件。信息实际是一个知识范畴,信息生产力要想变为现实的物质财富,也有一段必不可少的转化过程。这一过程常常有惊涛骇浪,弄得不好就有翻船的危险,不能过渡到转化的彼岸。而农村私营经济特别是私人企业在信息经济的海洋中,近几年却常常行驶自如,覆船者少。究其原因,主要是私营经济与信息经济在利益、灵活、敏锐、干练等生产经营的严格要求上,几乎是天生的默契,它拥有的也就是新它所急需的。随着商品经济的不断发展,信息的地位和作用日渐重要,已成为生产经营中成败与否的关键因素。由此看来,商品经济越发展,私营经济的地位和作用也必然与信息生产力荣辱与共。

2.6 私营经济是健全社会生产经营管理必不可少的重要手段。如果把管理看作一种生产力要素,大力发展私营经济也是非常必要的。管理可以有多种多样,但无论何种形式,管理者与被管理者都要有一种强烈的责任感。世界上决没有无利益的责任,在现阶段,私营经济最富有利益意义,因而,其管理目的最透明;管理方法与生产经营过程也最直接,经济效益极强。部分国营或集体企业为什么一租给私人经营就由死变活、由衰变盛呢?其根本原因,就是私营经济具有强大的善于管理优势,可以把管理迅速转化为现实生产力,在不需要增加任何投入的情况下,能够成倍增加企业产品产量和产值。

2.7 所以,在现阶段或者今后一个较长的时期内,我们认为私营经济并不只是简单地代表着落后生产力,而主要代表着生产力的根本需要,是质的表现。众所周知,在原始社会是没有任何私有观念,能说那时是最发达的生产力?为此,特建议理论界和决策层,今后再不要把生产力落后或者发展不平衡作为私营经济存在的理由,而要从客观实际出发,作出科学的结论。

<sup>①</sup> 《马克思恩格斯全集》第23卷,第204页。

### 三、对私营经济几个最为敏感问题的剖析

3.1 私营经济中企业主与雇工的收入差别是很大的，一般差别在10倍左右，最大的差别达数十倍以上。请看下面几个企业的情况：

企业 姓 名	主 要 营 项 目	企 业 主 年 均 纯 收 入	雇 工 年 均 工 资	企业主比雇工收入高 出的倍数
杨 绍 军	酿 酒	5 万元	1560元	30.1
赵 伯 海	纸 袋 加 工	2 万元	1000元	20
黄 月 林	脱 水 菜 加 工	5 万元	3240元	15.4
林 邦 镇	麻 刀、饲 料 加 工	2.8万元	1100元	34.5

如何看待这种差别呢？

企业主的态度：我们的收入虽然很多，但现在所得到的享受却是很少。几个钱，全是机器加产品，几乎尽用在生产之中。再来，我们的收入虽然多一些，但不是昧心钱，都是靠劳动和本事挣来的。现在，我们的生产经营时间要比工人长，所担的风险要比工人大，日夜为生产经营所花费的心血要比工人多。我们没有居心去剥削别人，我们和工人的关系只是一种互相帮助的关系，他们给我们帮了忙，我们也没有亏待他们，只要不破产，工人收入就要比国家和集体工人多。

雇工的态度：社会上有人说我们是雇工，我们自己认为不是在这里当雇工，我们是农民工人，同样为社会造吃的、造穿的、造用的……，我们的收入和企业主比是少些，但比国家和集体的工人要多，比当农民的收入就更多了。企业主的收入多，那是应该的，大家知道，企业主现在的收入多是多，但不保险，假设厂子一垮了，他们就比我们要吃亏，我们的收入少一些，但收一个算一个。我们不进私人企业进哪里呢？国家、集体的企业靠不上边，进去搞几天，都是最脏、最苦的工种留给我们乡下人。现在，我们的收入只要能比国家、集体的工人多就行了，如果说我们在受人剥削，那他们呢？我们认为，都不能叫剥削，而是靠本事、靠劳动换钱。

基层干部的态度：企业主的收入到底是多了，或者是太多了，我们对这一问题的兴趣不大，一般而言，我们希望他们的收入多一些，因为只有让他们靠自己的本事多得一些之后，他们才有办企业的积极性，有利于解决当地部分剩余劳力的就业问题，有利于帮助周围农民增加收入，有利于发展农副产品加工业，有利于城乡经济联系，还有利于帮助广大农民增长见识，逐步建立起商品经济意识。我们这里的万元、十万元、百万元富翁不是多了，而是太少了，一个乡、一个村、一个组都是富翁那才是真正的社会主义。

笔者的态度：企业主与雇工的收入有差别，这是一种正常现象，应当正确对待，并适当鼓励。其理由：第一、企业主收入，从总体上看，是一种以经营为主的复杂的劳动性收入，复杂劳动与简单劳动的收入差别究竟应该有多大，目前很难作出准确的定量分析，但有一点可以肯定的是，如果就价值的话，一个科技人员设计制造人造卫星的劳动价值比一个农民的种田劳动价值要高出数万倍。在社会主义条件下，只要是劳动性收入就是合乎经济发展规律

的，至于合不合法、合不合理，那是伦理道德方面的事情，非问题的本身。因此，应该从经济发展的需要出发，鼓励企业主增加收入，他们的收入越多越好。第二、企业主收入与雇工收入基本上是同向增长的。我们考察了9个企业近3年的情况，其具体数字是：

年 份	企 业 主 年 收 入 比 上 年 增 减 %	雇 工 年 收 入 比 上 年 增 减 %
1984年	+79.4	+86.8
1985年	+218.7	+199.5
1986年	+165.2	+172
1987年	+59.6	+64.9

从发展趋势分析，企业主实际收入的增加对雇工是很有利的。第三、企业主收入中的风险成份日渐增大，一般而言，当企业主人均纯收入达到1.8万元之后，再增加的收入中90%的都可算是风险性收入，说不定一年遇险退财，几年收入也难以弥补，对于这种风险补偿性收入应当以新的观念对待。第四、企业主与工人的收入差别符合我国特色社会主义的设计，是让一部分人先富起来思想的物质体现。第五、社会主义公有制经济占主体的条件下，私人企业的发展无论在宏观还是微观上，都要受到一定的制约，决不会出现无限扩大，一般户的年纯收入很难过10万元，百万元户、千万元户，那只是凤毛麟角。我们当前的对策，一方面要大力鼓励私人企业发展生产，增加收入；另一方面，对百万富翁也要利用各种经济杠杆合理控制。

另外，对于私营经济中的非劳动收入问题要分类对待，例如利息收入、股金收入等，要正确对待。这些收入基本含有完整的劳动意义，这些收入也含有一定的劳动成份，这种经济行为也有利于社会经济的发展。但是对以非法手段牟取暴利的，要坚决依法制裁。

### 3.2 关于私营经济发展中的另一个敏感问题：私营经济到底是社会主义还是资本主义？

广大农民的态度：在我们的家中，如今是有一点私营经济。不过，在从事这种经济劳动的时候，我们是想多创造一些产品增加一些收入，把自己的劳动时间、劳动专长和其他各种资源充分利用起来，是怀着建设社会主义的感情去干的。

企业主的态度：我们办企业的最初愿望根本没有想到要去剥削别人。当初，如果有人说是资本主义，就是有黄金万两，我们也不会去捡，免得落个黑罪名，祸及后代。现在，我们仍然认为自己不是社会主义的资本家，一是我们知道社会主义决不允许资本家存在；二是我们并没有象旧社会的资本家去压榨剥削工人；三是如果国家一旦正式说我们是资本家，不但我们马上洗手不干，就是要干，肯定没有人愿意到资本家那里去当工人；四是到如今为止，我们还没有肯定地认为，近几年我们所得到的的一切收入都是自己的，随时都有拿出来的准备。

基层干部的态度：现在的私营经济不管是不是完全的社会主义，但决不等于资本主义，也不是资本主义。每一个农民家庭都有一定程度的私营经济，连党团员在内，还包括了国家干部甚至是些大领导干部的农村家属和亲戚，如果说私营经济是资本主义，那不是全国都在搞资本主义吗？如果说私人企业是资本主义的，我们能够按照资本主义国家对待资本家的态度来对待他们吗？这显然不可能，因此我们不同意把现代私营经济说成是资本主义的。

党的十三大政治报告态度：“私营经济是存在雇佣劳动关系的经济成份。但在社会主义条件下，它必然同占优势的公有制经济相联系，并受公有制经济的巨大影响。实践证明，私营经济一定程度的发展，有利于促进生产，活跃市场，扩大就业，更好地满足人民多方面的生活需求，是公有制经济必要的和有益的补充。”这是最重要的态度。

笔者的态度：我们坚决拥护党的十三大政治报告的论断。但有一个关于“雇佣”的问题需要说明一下，雇佣不是表示资本主义的专用名词，在社会主义商品经济中，出工资雇请劳力就是一种必不可少的形式，否则就不叫商品经济。私营经济并不等于资本主义，作为生产关系总和中的一部分，它同样大量存在于奴隶社会、封建社会。相对原始社会的公有制，这还是生产资料占有方式上的一种进步。简单地以某种所有制代表某种社会形态，其方法究竟需不需要完善，还值得研究。马克思主义并不排斥社会主义初级阶段的私营现象，他们对一种社会形态代表所有制的分析，指的是那个社会形态下的主体经济，他们并没有说非主体经济就不是为这个社会形态所拥有的经济。难道我们能象玄学家一样，说什么眼中之物谓无物吗？作为一个辩证唯物主义者，应该客观地对待一切经济现象。我国现代私营经济是对资本主义的扬弃，和公有经济一样也是社会主义的一种重要经济成份，也同样创造社会主义的物质财富。正如常言所说，看一个人不是听他说什么，而是要看他在干什么，以行动和效果作为评价的根本标准。从现代私营经济的所作所为来看，它是一种比较优秀的社会主义经济成份，一切资本主义和准资本主义的说法都显得不近实际。

### 3.3 对私营经济特别是私人企业资产归属问题的看法

企业主的态度：这一问题，在企业主中间看法不一致，凡年产值近百万元，户纯收入达到20万元以上的企业主，他们认为，前几年，靠党的政策自己发财了，已足够几代人用，钱是身外之物，在满足之后，人更重要的东西是名声，因此，只要有政策，他们愿意把所有的固定资产捐献给集体或国家，但要求本人还在企业负责。凡年产值在百万元以下、户纯收入在20万元以下的企业主，他们认为，企业资产是他们苦心生产经营赚来的，应归个人所有，起码应让他们再经营几年或几十年，等再赚一些以后再归公也愿意。有的企业主一谈到资产归属问题就比较紧张，个别户想马上把企业拍卖出去，换几个现钱后就不干了。可以说，凡生产规模越小的企业越担心资产归公。

广大农民的态度：私人企业资产是他们私人的，应归他们所有，我们不想沾光，但是对于靠承包集体企业发家的私人企业，其资产照实际价值计算，该归集体的应该还给集体。

基层干部的态度：我国的私人企业不是多了，而是少了，现在谈资产归属问题显得太早了一些。既然要讨论，我们认为私人企业只要是靠合法经营而创造的企业资产，理所应当归私人所有，任何侵占行为都是违法的。

笔者的态度：基层干部的看法是比较对的。但这只是一种短期行为的分析。按照社会主义社会的科学理论设想，只有公有制经济才是完整而高级的社会主义经济，其他各种经济到期必然被其所同化。在近几十年内，主要是坚持放手促进、充分发展。一是公开明确私人企业的资产不论数额多大都归私人所有，受法律保护。二是支持私人企业增加生产积累，扩大生产规模。三是在企业主完全自愿的情况下，鼓励注入一些必要的合作经济因素。至于再下一阶段的问题，按照发展的大原则，根据必要，灵活处之。

另外，我们还认为，我国私人企业资产不具有完整的独立性，要它变私有为公有并不很难。

在私营经济的发展问题上,我们总的态度是少谈主义问题,多做实际工作,把是否有利于促进生产力的发展作为唯一的检验标准。

#### 四、健全政治经济机制,促进私营经济蓬勃而健康地发展

4.1 私营经济同其他经济成份一样,并非十全十美,也有自身可以解决和无法解决的种种弊端,其表现:(1)唯利是图,把个人利益看得太重,为了自己,可以不择手段地去损害他人利益。(2)影响人与人之间的关系,随着企业主和雇工收入差别的不断扩大,双方矛盾必将随之加深,潜伏着激化的危险。这两个问题,私营经济本身无法解决,也是它最后必然被公有制所取代的根本缺陷。(3)偷税漏税。(4)生产假、冒、骗商品。(5)行贿经营。(6)钻国家生产经营中的空子,损害国家利益。(7)投机倒把。(8)贩毒走私。(9)打骂雇工。(10)生活作风腐败,等等。这后8个问题不为私营经济所独有,采取一定措施之后可以完全解决。有些问题,社会也负有一定的责任。

4.2 当前,私营经济的生产经营是困难重重,内地与外地比较更是难上加难:(1)社会地位低,从企业主到雇工特别是雇工受到社会的严重歧视,他们感到很压头。部分企业主反映说,千难万难,这是自己无法解决的第一难。(2)市场竞争机会不均等,部分改革似改非改,致使部分私人企业也想进入国家计划物资的保护圈。(3)流通线路长,障碍多,外向市场基本没有打开。(4)能源紧缺,大部分私营企业的机械有50%的时间处于无力运转的闲置状态。(5)税费名目繁多,负担过重。(6)缺少必要的资金扶持,急需打开资金市场。(7)生产经营素质有待于通过社会培训提高。(8)需要建立较为发达的社会服务体系。(9)原材料短缺。(10)生产经营场地难以解决。如此等等,若要继续罗列,还可以举出几条。产生这种种困难的原因是多方面的,但其中最重要的原因是新旧体制的弹性摩擦严重,私营经济被夹在摩擦缝隙中双边受压;通过多种途径把他们从困境中解脱出来,已成为当务之急。

4.3 无论是私营经济自身带来的历历痼疾,还是自始至终一直没有解决好的重重困难,都有力地说明,要想充分发挥私营经济的积极作用,科学而有效地限制它的消极作用,使之符合两个基本点的要求,结合内地特点,必须从大局、从根本上着手,尽快营造有利于鼓励发展而又能做到兴利抑弊的促进机制。

4.4 首先营造相对自由的市场交换机制。私营经济的劳动主要是商品性劳动,但又是私人劳动,需要在市场交换中实现等量的劳动价值,因而每时每刻都离不开市场,为着保证发挥私营经济的积极作用,在市场机制的建设中,要朝着高度成熟的市场目标建设社会主义的完全型市场。所谓完全型市场是对资本主义自由化市场的扬弃。这种市场在真实反映客观参数的基础上,充分地自由地开展微观上的交换组合,使各种不同的私人劳动得到市场的等量承认:(1)要坚持逐步彻底地放开农产品价格,尊重农民的劳动价值,消灭剪刀差。(2)要坚持劳力的商品意义,鼓励货币购买,充分实现劳力的交换价值。(3)要全方位地开展市场交换,尽快建立各种生产要素市场,促进社会主义市场经济的建设。

4.5 积极营造机会均等的竞争机制。商品经济,实际就是一种竞争经济。私营经济是商品经济的产物,要发展它就必然离不开竞争。竞争作为重要的经济发展手段,有着严格的内在要求,不然,就形不成真正的竞争,也形不成真正的商品经济。发展私营经济必须按

照社会主义的商品经济竞争的要求，建立起完整的竞争机制。为此，第一，在竞争中要破除一切不符合经济发展规律的特权保护条件，为每一种经济成份和每一个劳动者提供均等的竞争机会。第二，要切实保护竞争者的合法权益，鼓励在竞争中不断扩大生产经营规模，增加收入。

4.6 科学营造放管结合、以放为主的政策及完善的法制机制。在我国，政策和法制是两个不完全相同的概念，所以要稍加区别，发展私营经济，首先是如何进一步放开生产经营政策的问题，从当前的实际出发：(1)要为私营经济大造社会舆论，承认他们是社会主义经济形式中的一种重要经济成份。(2)对私营经济规模不能人为地加以限制，雇工人数更无限制的必要。雇工这种形式非常有利于解决农村剩余劳力就业问题，相对而言，是多多益善的好事。(3)私人企业有充分的生产经营自主权和分配权，可以确定雇工待遇，按合同与厂规奖罚甚至辞退雇工；实行独立核算，自负盈亏。(4)私人企业有权抵制、拒交一切不合理的费用摊派。(5)要为私营经济提供一定数量的贷款和其他紧俏物资及各种能源，要帮助解决好场地设施困难，加强技术与管理方面的培训，切实提高社会化的服务程度。(6)要尊重私人企业的法人地位，适当加强社团活动，等等。

与此同时，也要加强对私营经济的严格管理：(1)必须加速法制建设，用法律手段管理私营经济，并且执法要严，有法必依，违法必究。(2)当前要重点打击偷税漏税现象，维护国家税收政策的严肃性。(3)要严禁任何打骂雇工的现象，严重者以刑法是问。(4)加强安全生产管理。(5)在大中型私人企业内部开展必要的党团员活动，加强思想政治教育工作，大办文明企业。

在管理问题上，还要创造一些必要的外部条件，例如，整顿好社会主义公有企业的经营作风，坚决打击国家、集体干部职工与个别私人企业合伙进行的各种投机倒把、欺诈违法的勾当。再如，一定要搞好经济体制改革，切实增强公有企业活力，从根本上牵制私人企业一切不正当的生产经营行为。

4.7 农村私营经济要发展，这是不可回避更不能跳跃的生产力发展规律，因此，我们必须对照党的十三大政治报告所提出的私营经济“不是发展得太多了，而是还很不够……，在不同的经济领域，不同的地区，各种所有制经济所占的比重应当允许有所不同”的要求，全面寻找工作中的差距，彻底排除一切障碍，促使私营经济的发展工作不断得到实质性的发展。

作者工作单位：湖南常德地委农村部

责任编辑：王 颢